



華傳

70

扎根式宣教策略

以教会支持为辅，以自养为主的宣教模式

忠于福音的宣教斗士C. René Padilla

季刊 2021年10-12月
Oct-Dec

从这一步，到下一步





70

季刊

2021年10-12月

Oct-Dec

督印人：
林俊仁

主编：
王钦慈

执行编辑：
陈琴鹃

编辑委员：
冯永梁、林俊仁、
王钦慈、司徒嘉敏、陈琴鹃

封面/排版：
郑美心@Impetus Concept

封面照片
上~ Taylor Brandon on Unsplash
左下~ European Union, 2021
(Olympia de Maismont)
右下~ Yannis on Unsplash

总主任的话

001 | 宣教投入中，“谦卑”的反思 | 王钦慈

主题文章

002 | 扎根式宣教策略 | Paul Li

003 | 以教会支持为辅，以自养为主的宣教模式 | Paul Li

004 | 忠于福音的宣教斗士C. René Padilla | 王钦慈

i宣

005 | 当不变真理遇上万变创意 | 蔡颂辉

宣教士关顾

006 | 体会恩主的关顾 | 冯永梁

情系华民——奔向骨肉之亲

007 | 平凡迈向非凡 | 烟花

胸怀万族——走遍人居之地

008 | 【瞥见一隅】绿色国度里的她们 | 陈末

009 | 【瞥见一隅】与湄公河相伴共存的老挝 | 咏云

010 | 敖包真能“相会”？ | 烟花

宣教同路人——你的参与

011 | 【重归系列12】宣教心路V旅程 | 卡汶

012 | 【蓄势待发】缓慢前行，迈入成长 | Lydia

013 | 【踏上宣教路】主的恩典够我用 | 李东略

015 | 华传奉献表格

016 | 财政需要：泰国宣教中心

017 | 编者的话 | 陈琴鹃

作者文责自负。版权所有，未经本刊授权不得转载、摘编、翻译、重印或以其他方式使用，或建立镜像。转载需经书面许可并标明出处。本刊并不授予第三方知识产权的任何许可权。

 王钦慈

宣教投入中，“谦卑”的反思

Photo by Ben White on Unsplash

我经常认为，自己是神在主导全球移民运动中的产物。自小随着父母移民拉丁美洲，大学毕业以后再道北美留学，最终在美国建立家庭。从亚洲，拉丁美洲，到北美洲的经历打开了不同文化的大门，提供一个学习和经历不同社会处境的机会。我也因此珍惜不同民族文化的丰富，以及基督信仰面对不同处境的表达。每每想到神所创造那浩大又多元的世界，以及各个教会敬拜基督形形色色的表达，都让我看到了自己的渺小。

视频教学：谁教导谁？

新冠疫情大流行期间，我们的生活遇到了极大干扰和限制。宣教士不能到工场服事，神学院的学生不能到教室上课，基督徒也不能在教堂实体礼拜。我们开始大量地使用视频会议工具来满足沟通、教育和敬拜的需求。当我们开始使用线上工具进行培训时，我们发现诸如Zoom之类的视频会议工具变得非常有用，可以在“这里”准备很多课程，并在“那里”教学——既方便又高效。我们感到重新得力，套用基督教的术语，我们是“力上加力。”

虽然如此，我们仍然需要提醒自己处境化的需要。从我们“这里”展开向世界其他地区发出的教导，需要根据“那里”的处境进行必要的调整。人们生活在不同的世界中，他们“那里”的文化与社会背景，可能与我们“这里”的世界大不相同。信仰核心的观念不变，但在信仰的体会、认知、和应用都需要经历处境化的过程与处理。疫情期间，数码科技盛行的情况之下，我们在“这里”提供教导的一方，是否足够谦卑，承认自己不是专家，尤其是对服事对象“那里”处境的认识，可能仍然明显不足？



Photo by Hector Martinez on Unsplash

夥伴关系：差钱？还是差人？

由于早先开启的全球化，加上新冠疫情大流行和各国政府在行动上的限制，我们发现远距离的汇款也变得更加必要和频繁。过去多数是客工或外籍工人需要汇款到自己的家乡，而如今在疫情期间，几乎每一所教会都被迫提供在线奉献捐款的机制。PayPal、Zelle、Western Union、MoneyGram都变得如此重要与便捷。在宣教领域，我们也意识到，先差钱，然后再慢慢考虑差人，是一个简单容易上手，并且经济实惠的方法。我们称这种模式为“伙伴关系”。我们在“这里”投入金钱，而在“那里”的当地教会则投入了人力。或许我们会觉得这是一个绝妙的宣教运作策略，可以从“这里”，帮助在“那里”的合作伙伴，共同完成他们的使命。

作为参与宣教事工的一员，却也想起了在宣教历史中不断提醒我们的，宣教工场上“依赖”的问题。如何在一个出钱而成为伙伴的关系上，去除那雇主、金主的态度，从“这里”提供金钱支援的同时，尊重在“那里”忠心服事的工场伙伴？尊重他们的决定，尊重他们智慧，尊重他们的领袖，尊重他们服事的热诚……我认为，“谦卑”是关键词。若我们“这里”执意只差钱，不差人时，将可能在不知不觉中，远离了平日所高举耶稣基督“道成肉身”，谦卑同行的宣教模式（腓2：6-8）。




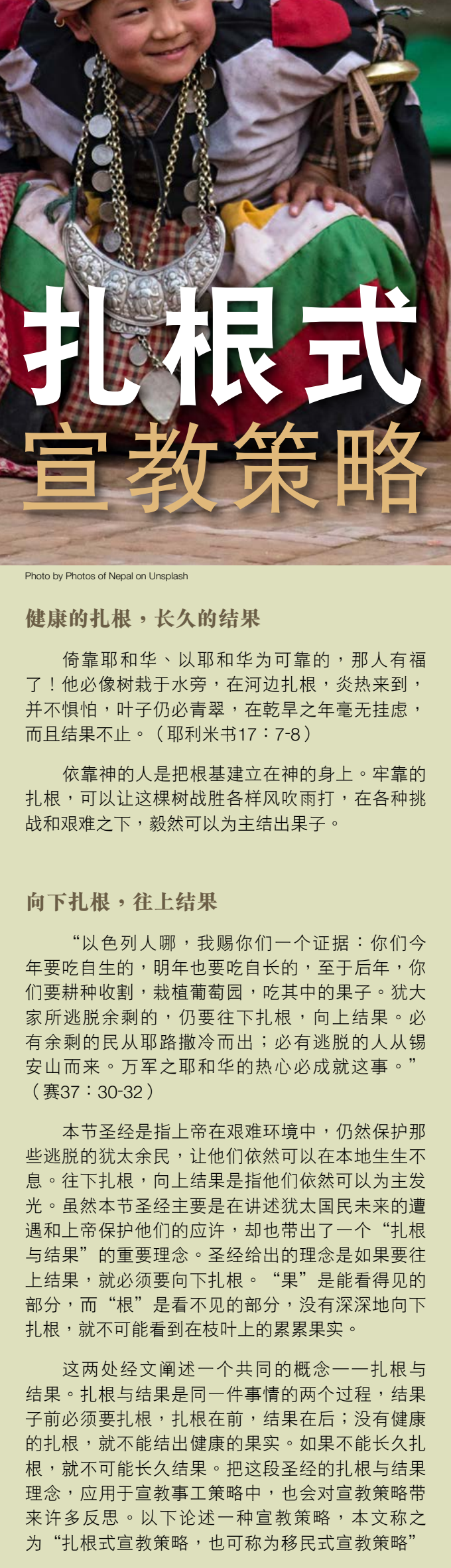
Photo by Kraken Images on Unsplash

宣教界的谦卑在哪里？

当视频教学充斥在宣教界的每一个角落时，我们能否谦卑地承认对服事对象处境的陌生，不再是“我教你”，而是“你教我”，或是“一起学习”的态度呢？大肆推动差钱不差人的同时，我们能否也谦卑地来到主面前，承认自己不愿意献身，不愿意摆上，而追求安逸的亏欠呢？当位立充满智慧的浩瀚宇宙，当隐形的病毒四处窜动，我不禁退回到我自身的渺小，才发现，与人同行仍旧是“道成肉身”最贴切的实践模式！

4月27日拉丁美洲著名的神学家C. René Padilla安息主怀。洛桑大会的网站为了纪念他，特别刊登了他在1974年洛桑大会上的演讲。当时的他痛斥，当年那充满欧美宣教界“骄傲的凯旋主义”（Arrogant Triumphalism）。当前在我们鼓吹普世宣教的同时，我们是否看见与宣教工场基督徒的互动，不再单是“我教你”，同时也是“你教我”；不单是“我服事你”，同时也是“你服事我”；不单是“我帮你”，同时也是“你帮我”……大家同心协力、保持尊重、结伴走宣教服事的道路。将近半个世纪以后的今天，除去我们背后种族、国家、经济、学术、文化的优越感，谦卑地与人同工，可能仍是对我们这些投身于宣教的人，最中肯的提醒！

 王钦慈 华传国际总主任



Paul Li

扎根式宣教策略

Photo by Photos of Nepal on Unsplash

健康的扎根，长久的结果

倚靠耶和华、以耶和华为可靠的，那人有了福了！他必像树栽于水旁，在河边扎根，炎热来到，并不惧怕，叶子仍必青翠，在乾旱之年毫无挂虑，而且结果不止。（耶利米书17：7-8）

依靠神的人是把根基建立在神的身上。牢靠的扎根，可以让这棵树战胜各种风吹雨打，在各种挑战和艰难之下，毅然可以为主结出果子。

向下扎根，往上结果

“以色列人哪，我赐你们一个证据：你们今年要吃自生的，明年也要吃自长的，至于后年，你们要耕种收割，栽植葡萄园，吃其中的果子。犹太家所逃脱余剩的，仍要往下扎根，向上结果。必有余剩的民从耶路撒冷而出；必有逃脱的人从锡安山而来。万军之耶和华的热心必成就这事。”（赛37：30-32）

本节圣经是指上帝在艰难环境中，仍然保护那些逃脱的犹太余民，让他们依然可以在本地生生不息。往下扎根，向上结果是指他们依然可以为主发光。虽然本节圣经主要是在讲述犹太国民未来的遭遇和上帝保护他们的应许，却也带出了一个“扎根与结果”的重要理念。圣经给出的理念是要往上结果，就必须往下扎根。“果”是能看得见的部分，而“根”是看不见的部分，没有深深地向下扎根，就不可能看到在枝叶上的累累果实。

这两处经文阐述一个共同的概念——扎根与结果。扎根与结果是同一件事情的两个过程：结果子前必须要扎根，扎根在前，结果在后；没有健康的扎根，就不能结出健康的果实。如果不能长久扎根，就不能够长久结果。把这段圣经的扎根与结果理念，应用于宣教事工策略中，也会对宣教策略带来许多反思。以下论述一种宣教策略，本文称之为“扎根式宣教策略，也可称为移民式宣教策略”

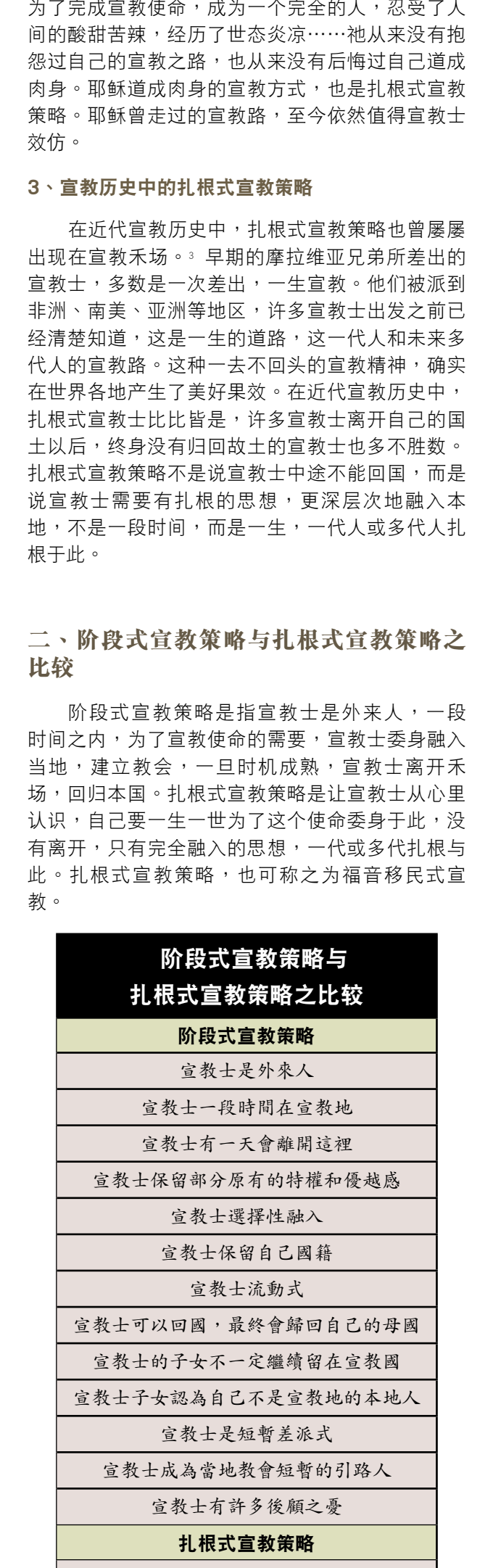


Photo by Wahyu Setiawan on Unsplash

一、扎根式宣教策略

扎根式宣教策略是指宣教士到达宣教地之后，选择道成肉身的模式，深层融入当地人群，为了福音的缘故，愿意完全放弃自我的权利、享受、国籍，甚至包括自己的一切。这种完全融入当地的方式是一代一代扎根于当地，一去不回头的宣教策略。扎根式宣教策略与传统宣教策略有所不同。传统宣教策略是招募、训练、差遣宣教士进到禾场传福音、建立教会、培训门徒，等工作到一定的程度，然后宣教士与当地门徒进行交接，最后宣教士会撤离宣教地。

十八世纪最为著名的宣教禾场四部曲是：开拓期——宣教士需要带人归主，建立教会，是开拓者的角色；家长期——教导当地门徒，宣教士的角色是导师、父母；伙伴期——彼此配搭，宣教士的身分是同工、朋友；参与期——宣教士受邀参与，工作由对方主导，宣教士的身分是顾问、咨询人，此时也是宣教士考虑撤离禾场的阶段，在宣教中常称之为“功成身退”。²宣教士和禾场关系的四部曲成了历代宣教策略的典范，而扎根式宣教策略却与这传统阶段式宣教模式有一些区别。其实扎根式宣教策略并不是一种新的宣教策略，圣经和历史中的宣教士也曾使用过此模式。

1、亚伯拉罕的扎根式宣教策略

圣经中最早的跨文化宣教士是亚伯拉罕。亚伯拉罕在迦勒底的吾珥蒙神呼召：“你要离开本地、本族、父家，往我所要指示你的地去。我必叫你成为大国。我必赐福给你，叫你的名为大；你也要叫别人得福。为你祝福的，我必赐福与他；那咒诅你的，我必咒诅他。地上的万族都要因你得福。”（创12：1-3）亚伯拉罕蒙召成为跨文化宣教士，离开自己安逸和熟悉的环境，不远千里去到迦南跨文化地区。他所面对的是一些新的文化群体，新的语言环境，文化习俗也有别于自己的背景。亚伯拉罕选择完全顺服上帝的呼召，带着全家进入了跨文化的国家，用自己人生的全部精力去完成神美好计划。

在亚伯拉罕的宣教呼召中，有一点非常值得关注，他是扎根式宣教策略——神呼召他，只要求他离开本地，却没有允许他数年以后可以回归故里。这是扎根式宣教呼召，是一去不回头的宣教策略。亚伯拉罕到达宣教地之后，虽然遇到各种挑战和困难，但他从来没有考虑过回到迦勒底的吾珥。亚伯拉罕在迦南地生活，完全融入当地文化，且在宣教地安心生活，交到许多关系密切的朋友，他从来没有为自己何时离开迦南地，回归故土做过任何计划。亚伯拉罕放弃了曾经所拥有的一切，甚至包括自己的国家，不但自己扎根于宣教地，连他的后代以撒、雅各也扎根于此。雅各临终时对后代的要示是，将自己安葬在迦南地（创49：29-30）；约瑟身为埃及宰相，离世前也一样嘱咐后代，将来把他的骸骨带回迦南地（创50：25）。

亚伯拉罕和他的后代之所以会扎根于迦南地，因为那是扎根式宣教策略。亚伯拉罕自身没有完成的宣教事业，后来由他的子孙继续完成。

2、耶稣的扎根式宣教策略

耶稣基督道成肉身来到地上，藉童贞女马利亚出生，选择成为犹太人，生长在贫穷的拿撒勒。在漫长成长过程中，祂完全融入在人类文化之中，没有使用任何特权，而是完全降卑自己，甘愿取人的样式，和平常人一样生活。祂虽然是完全的神，但为了完成宣教使命，成为一个完全的人，忍受了人间的酸甜苦辣，经历了世态炎凉……祂从来没有抱怨过自己的宣教之路，也从来没有后悔过自己道成肉身。耶稣道成肉身的宣教方式，也是扎根式宣教策略。耶稣曾走过的宣教路，至今依然值得宣教士效仿。

3、宣教历史中的扎根式宣教策略

在近代宣教历史中，扎根式宣教策略也曾屡屡出现在宣教禾场。³早期的摩拉维亚兄弟所差出的宣教士，多数是一次差出，一生宣教。他们被派到非洲、南美、亚洲等地区，许多宣教士出发之前已经清楚知道，这是一生的道路，这一代人和未来多代人的宣教路。这种一去不回头的宣教精神，确实在世界各地产生了美好果效。在近代宣教历史中，扎根式宣教士比比皆是，许多宣教士离开自己的国土以后，终身没有回归故土的宣教士也数不胜数。扎根式宣教策略不是说宣教士中途不能回国，而是说宣教士需要有扎根的思想，更深层次地融入当地，不是一段期间，而是一生，一代人或多人扎根于此。

二、阶段式宣教策略与扎根式宣教策略之比较

阶段式宣教策略是指宣教士是外来人，一段时间之内，为了宣教使命的需要，宣教士委身融入当地，建立教会，一旦时机成熟，宣教士离开禾场，回归本国。扎根式宣教策略是让宣教士从心里认识，自己要一生一世为了这个使命委身于此，没有离开，只有完全融入的思想，一代或多代扎根于此。扎根式宣教策略，也可称之为福音移民式宣教。

阶段式宣教策略与扎根式宣教策略之比较

阶段式宣教策略	扎根式宣教策略
宣教士是外来人	宣教士要成为当地人
宣教士一段时间在宣教地	宣教士终其一生在宣教地
宣教士有一天会离开这里	宣教士永不离开
宣教士保留部分原有的特权和优越感	宣教士完全放弃自己的特权和优越感
宣教士选择性融入	宣教士完全融入
宣教士保留自己国籍	宣教士可以选择当地国籍
宣教士流动式	宣教士扎根式
宣教士可以回国，最终会回归自己的母国	宣教士可以回国，但最终留在宣教国
宣教士的子女不一定继续留在宣教国	宣教士子女留在宣教国
宣教士子女认为自己不是宣教地的本地人	宣教士子女认为自己是宣教地的本地人
宣教士是短暂差派式	宣教士是长期移民式
宣教士成为当地教会短暂的引路人	宣教士成为当地教会的一分子
宣教士有许多后顾之忧	宣教士基本没有后顾之忧，只有一往直前

三、中国移民与扎根式宣教策略

在宣教策略方面，中国教会还在努力探寻，中国宣教可效仿扎根式宣教策略（移民式宣教策略），虽然教会在扎根式宣教策略方面还没有运用自如，但中国人在扎根式宣教策略方面有非常成熟的经验。中国在海外各国有许多华人华侨，这些华人华侨早已在各地落地生根。中国国务院侨办和中国国际移民报告最新统计，⁴现在海外华人华侨有6千多万人，分布在世界198个国家和地区，中国国际移民群体成为世界上最大的海外移民群体。⁵从大洲分布来看，华侨在亚洲为3,627万人，占78%；美洲890万人，占15%；欧洲170万人，占5%；大洋洲100万人，占1.7%；非洲10万人，占0.3%。

按国家和地区划分，华侨华人的73%集中在东南亚地区，仅印尼（2千万）、泰国（850万）、马来西亚（640万）三国，占世界华侨华人总数的60%左右。

世界上居住华侨华人100万以上的有印尼、泰国、马来西亚、越南、缅甸、秘鲁、新加坡、菲律宾、加拿大、美国等10国；居住华侨华人10-100万人的有柬埔寨、印度、日本、西班牙、英国、法国、俄罗斯、新西兰、巴西、荷兰、德国、澳大利亚等国；居住华侨华人1-10万人的有汶莱、老挝、朝鲜、韩国、尼泊尔、土耳其、沙乌地阿拉伯、比利时、义大利、模里西斯、留尼旺、马达加斯加、南非、墨西哥、巴拿马、瓜地马拉、牙买加、千里达和多巴哥、多明尼加、秘鲁、阿根廷、厄瓜多尔、委内瑞拉、玻利维亚、巴拉圭、圭亚那、苏利南、塔希提、西萨摩亚等32个国家和地区。

中国人口有十四亿，是全球人口最多的国家，也是移民输出大国。每年有成千上万的中国人移民到海外。移民，也是最好的扎根方式。他们移居到全球不同的国家，拥有当地国籍，基本上享受和当地人一样的待遇。儿女在当地接受教育，融入当地文化，就这样一代一代生生不息地在本地扎根。移民原因多种多样，但可归纳为两类：一类是主动式移民；另一类是被动式移民。主动式移民，有些是因为自己的经济条件富足，也有些是因为在其他国家有亲戚朋友，或者是商业或教育的需要。被动式移民多发生于以前的年代，因为战乱、饥荒、灾难，被迫离乡背井，最后不得已落地生根在异国他乡。

社会的移民形式随着时代发展已经趋于常态化，那些移民到他人国的人也逐渐接受当地文化融入到了当地。人口流动、移民潮对宣教带来一些新的挑战，同时也带来了一些新契机。从前漂洋过海，远赴万里之外才能触及到的群体，如今就在自身生活的城市中；从前单一群体的生活环境，如今已经多元化；从前无法聚焦的人群，如今已经自然聚焦在一起。散聚形式值得教会去研究如何赢得他们归向上帝，同时也值得在宣教策略方面思考，如何让宣教士扎根或散聚在他们中间。福音对象可以移居到世界各地，宣教士也同样可以移居到世界各地；福音对象因为生活需要移居或扎根在世界各地，宣教士为了福音缘故更可以扎根在世界各地；福音对象因为属地因素有一去不回的理念，宣教士为了属地因素也应该建立一去不回的理念。

四、建立扎根式宣教策略思维

宣教士是一终身呼召和使命，当宣教士去到一个国家，还没有开始工作，就考虑何时撤离，这样的宣教士实难深度委身在禾场。近代宣教士仿佛有一种“标准化的宣教流程”，总是认为他们有一天会离开，也许是十年，二十年，或者是三十年，归根结底还是要撤离宣教地。“撤离思维模式”何时开始形成，宣教士自己也不一定说得清楚。事实上，这是一种传统阶段式宣教模式塑造出来的思维模式，由于被千万宣教士运用，后来就逐渐成为了“权威的概念”，久而久之成了每个宣教士心灵深处的固化理念。“宣教士撤离宣教地的思维”来自传统阶段式宣教士的经历、宣教历史、传统宣教模式。宣教历史中“撤离概念”的形成，与当代背景也有极密切的关系。那个时候的宣教士与母国经济、医疗、福利、设备都比宣教地的条件有优势，撤离是一种自然而然策略。

无可否认的一个事实，在近代宣教士中也有些移民式、扎根式宣教士，但始终没能让扎根式宣教策略植根于宣教洪流之中，大多仍采用阶段式宣教策略，而非扎根式宣教策略。如今时代变迁已经一日千里，宣教士需要更委身，更长久的扎根，建立亚伯拉罕扎根式宣教策略思维。

五、扎根式宣教策略优势

1、宣教士长久专注福音群体。

没有第二目标，只有第一目标，这样宣教士可以集中精力完成宣教第一目标。

2、代代委身宣教。

近代常见许多宣教士的子女并不是宣教士，子女们不愿意委身宣教与父母的委身有很大关系。宣教士父母若长久委身在宣教禾场，可以引导孩子接替父母的工作，代代不息，一代未完成的任务，由下一代继续完成。

3、没有后顾之忧。

宣教士一旦选择扎根式宣教策略，宣教士的父母和后代都可以移居宣教地，不用为了老人孩子，两地奔走。

4、方便解决子女教育。

宣教士子女教育一直困扰着许多宣教士和宣教机构，有一些非常奇怪的现象是，许多宣教士都希望自己的子女就读国际学校。虽知当地学校费用低，但多数宣教士并不愿意。他们认为就读国际学校最合适，但学费昂贵，无法承担。宣教士子女教育问题，最终导致许多宣教士搬家撤离宣教地。另一方面，近代宣教机构和教会也总是想方设法让宣教士子女就读国际学校，等宣教士子女到一定年龄，再安排他们回母国读书。这看似非常高明的宣教关怀，但同时也是一种宣教弊端，促使了宣教士下一代不愿意委身宣教的真正原因。宣教士既然愿意委身，为宣教事业舍弃生命，为何宣教士子女不能融入当地学校，与当地孩子一起接受教育？为宣教士子女保留特殊权利，最终导致许多宣教士子女流失。形成宣教士子女就读国际学校的观念，与阶段式宣教模式有一定关联，因为宣教士一开始就有撤离宣教地的思维模式。他们并不认为自己的孩子要在当地继续委身，有一天子女将会离开。这种思想引导，最终导致许多宣教士的孩子，没能承接父母的宣教使命。

扎根式宣教策略则可在孩子教育问题上无需过多挣扎。宣教士子女与当地孩子一起接受教育，没有特权，没有优越感，走在道成肉身的宣教路。选择此模式时就已经放弃了一切特权，由于世世代代都要扎根在宣教地，孩子直接就读当地学校最合适，可以完全融入当地。在这个过程中，宣教士要做的是建立子女的宣教使命。这对宣教机构也是一种祝福，减少对宣教士子女教育的烦扰。

5、身分居留一劳永逸。

扎根式宣教策略，就是塑造宣教士道成肉身成为当地人。他们拥有合理身分，不再是外来的一个陌生人，也不会再为自己的身分和居留问题疲于奔命。

深深扎根，长久结果

阶段式宣教策略已经持续数十年。被差派出去的宣教士，若在差遣之初就已经有“撤离观念”，将导致宣教士的委身是一种选择性委身和阶段性委身。宣教士会自认为自己是一个外来者，对宣教地的福音对象来说，宣教士也只是远方的客人。宣教士始终认为下一代不一定也要生活在此处，会为子女保留特殊教育的权利，竭尽所能让自己的子女就读国际学校。值得一提的是，阶段式宣教士也可能给宣教机构和教会带来一些难处，差会和教会需要为宣教士子女的教育费募款，安排宣教士退休，寻找新宣教士代替，如此周而复始，使许多宣教机构在管理上疲惫不堪。

论及扎根式宣教策略，虽然代价较大，却对未来的宣教起到极大的推动作用。扎根式宣教策略并不是别出心裁，而是效法耶稣的脚踪，是以耶稣的大使命为第一导向的宣教策略。宣教士可以为了大使命，完全委身宣教地。可在差遣之初建立“扎根观念”，让宣教士思考长期委身的策略，放弃原有的特权，建立“一去不回头的宣教观”，从而为主结出美好而长久的果实。中国宣教在起步阶段，宣教机构和教会应该多鼓励宣教士采用扎根式宣教策略，让中国的宣教士无论走到何处都可以生生不息，深深扎根，长久结果。扎根式宣教策略会塑造宣教士像一粒麦子，落在世界各地不同的群体中生根，发芽，开花结果。

1 林安国，《策者成》（香港：华人福音普传会 2007）125页

2 陈惠文，《普世宣教面面观》（美国：大使命中心出版，2008）238-239页

3 祁伯尔，《中国的足迹——两千年教会历史》（李林静译，海外基督使徒出版，1999年12月）

4 http://www.sohu.com/a/30899605_128913

5 <http://news.cri.cn/gb/42071/2014/03/05/107s4450353.htm>

以教会支持为辅 以自养为主的宣教模式

宣教策略在宣教历史中占有举足轻重的地位，缺乏有效的宣教策略会使宣教工作事倍功半，反之，宣教士如果运用有效的宣教策略，会使宣教工作事半功倍。中国教会在跨文化宣教事工方面目前仍处在宣教起步阶段，更缺乏有效的宣教策略。探讨和寻找有效的宣教策略，将帮助中国宣教士更有效开展宣教事工，从而带动中国教会健康地加入跨文化宣教队伍之列。

一、近代宣教策略探究

西元后1793年，年轻宣教士威廉克里为了伟大的宣教事业，带着全家离开英国，前往于里之外的印度传教。威廉克里在印度四十年的宣教事工，结果累累。他的宣教推动，带动了整个基督教的宣教运动……多数宣教学家认为，近代基督教宣教历史应从威廉克里去印度开始算起。但威廉克里开始直到如今，不计其数的宣教士奔赴后继奔向不同的宣教禾场，在不同的国家和地区，用各种各样的策略开展宣教事工。但在这超过两百年的宣教历史中，可以总结两项宣教经验：一是宣教士大多是来自西方国家，直到三十年前非西方宣教士才慢慢增多；二是宣教士多数是采用教会支援模式，在各地用非政府组织（NGO）和慈善策略，而极少有人使用自养（织帐篷）的宣教模式进行宣教。

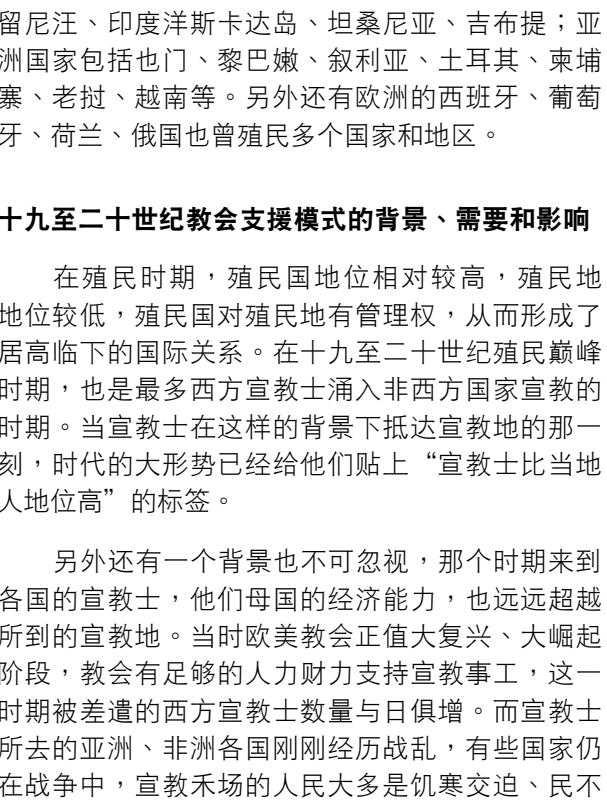


Photo by Dylan Gills on Unsplash

二、教会支援模式的宣教历史

在此就宣教策略和模式进行探究。教会支援模式也可称为传统宣教模式，这种宣教模式所带出的宣教策略，是让多数的宣教士以慈善身分出现在宣教禾场，活出爱心，进行宣教事工。这种模式会产生一种“我来帮助你”的心态，显出宣教士和福音对象的关系是：你需要我的帮助……我是帮助者，你是被帮助者；我是拥有者，你是缺乏者；我是强者，你是弱者；我是给予者，你是接受者。宣教士之所以会有“我是帮助者”的心态与时代有密切关系，与当时世界格局也有不可分割的必然联系。

大时代背景下产生的宣教策略

十九至二十世纪，世界形势风云变幻，美国和欧洲经济飞速增长，国力强盛，军事力量也远远超越其他国家。因为欧美国家大崛起，殖民主义的衍生，世界多数国家沦为殖民地或半殖民地国家。

英国被国际社会及历史学界视为世界历史上最大的殖民帝国，在殖民高峰期，其统治面积达到约3,400万平方公里。¹ 被英国殖民的大洋洲国家有14个：澳大利亚、纽西兰、瓦努阿图、图瓦卢、所罗门群岛、萨摩亚、瑙鲁、圣文森特和格林纳丁斯、圣卢西亚、圣克里斯多福与尼维斯、巴布亚纽几内亚、斐济、巴巴多斯、基里巴斯。非洲国家有21个：南非、尼日利亚、喀麦隆、莱索托、博茨瓦纳、加纳、马拉维、坦桑尼亚、津巴布韦、斯威士兰、赞比亚、乌干达、汤加、塞舌尔、毛里求斯、莫桑比克、纳米比亚、塞拉利昂、肯尼亚、冈比亚。美洲国家和地区有8个：加拿大、伯利兹、圭亚那、特立尼达和多巴哥、牙买加、格林纳达、巴哈马、安提瓜及巴布达。亚洲也有10个国家和地区：其中包括印度、巴基斯坦、马来西亚、新加坡、孟加拉、马尔代夫、斯里兰卡、缅甸、汶莱、也门。还有一些地区沦为半殖民国家，其中有泰国、土耳其、伊朗、中国等地。

其次是法国，法国在十九至二十世纪初，成为仅次于大英帝国的第二大殖民帝国。在1919至1939年这个巅峰时期，殖民地面积达1234.7万平方公里。曾殖民的国家和地区有：圣皮埃尔和密克隆群岛、加勒比瓜德罗普、马提尼克、圣马丁岛、圣巴托洛缪岛；南美洲国家法属圭亚那；非洲国家包括摩洛哥、阿尔及利亚、突尼斯、贝宁、布基纳法索、科特迪瓦、几内亚、马里、毛里塔尼亚、尼日尔、塞内加尔、多哥、喀麦隆、中非共和国、乍得、加蓬、刚果共和国、科摩罗、马达加斯加、马约特、留尼汪、印度洋斯卡达布、坦桑尼亚、吉布提；亚洲国家包括也门、黎巴嫩、叙利亚、土耳其、柬埔寨、老挝、越南等。另外还有欧洲的西班牙、葡萄牙、荷兰、俄国也曾殖民多个国家和地区。

十九至二十世纪教会支援模式的背景、需要和影响

在殖民时期，殖民地地位相对较高，殖民地地位较低，殖民国对殖民地有管理权，从而形成了居高临下的国际关系。在十九至二十世纪殖民巅峰时期，也是最多西方宣教士涌入非西方国家宣教的时期。当宣教士在这样的背景下抵达宣教地的那一刻，时代的大形势已经给他们贴上“宣教士比当地人地位高”的标签。

另外还有一个背景也不可忽视，那个时期来到各国的宣教士，他们母国的经济能力，也远远超越所到的宣教地。当时欧美教会正值大复兴、大崛起阶段，教会有足够的人力财力支持宣教事工，这一时期被差遣的西方宣教士数量与日俱增。而宣教士所去的亚洲、非洲各国刚刚经历战乱，有些国家仍在战争中，宣教禾场的人民大多是饥寒交迫、民不聊生、缺乏衣食。他们缺乏医疗，教育资源贫瘠，许多地方盲目崇拜偶像，社会群在深山中，甚至还有些地区没有被开化，有些族群在深山中无人问津。这个时期宣教士根据天时地利人和，采用了教会支援模式的慈善策略，在各国开展宣教事工。宣教士兴建医院、诊所、学校、传道站、救济站、孤儿院，帮助当地人民接受教育，学习先进技术和科学知识，也为当地人排忧解难。这种舍己为人，爱人如己的行动，也展现出基督的大爱和救赎，从而在各国建立众多教会，引领无数人归向基督，使福音种子生生不息结满遍地。

例如，十九世纪在中国宣教的戴德生和其他宣教士，他们也采用同样的宣教策略。据更正教1915年的教育统计报告显示：² 宣教士和教会创办学校，小学5千所，中学师范2千多所，大学36所，传道学校143所，工艺学校90多所，学生总数438,927名。当时设立艺学校共有57,267所，学生总数约163,000。³ 据1920年统计，宣教士在中国创办的医院和诊所有820间，另外还有各类赈灾、戒毒和孤儿院、等方面的社会慈善事工。因为时代背景和社会需要，在十九至二十世纪所采用的教会支援模式和慈善宣教策略，是大有成效的策略。但随着社会发展和各国情况的变化，二十一世纪需要有新的宣教策略呈现，才能更加有效地完成宣教使命。

时代变革促使宣教策略再思

二十一世纪和前面两个世纪不能同日而语，世界格局不断变化，以前被殖民的国家已经纷纷独立成为主权国。如今的世界，国家不再有高低之分，种族不再有贵贱之别。从前的贫穷国家如今也不一定仍在贫穷，从前的战乱国家，有些早已走出了战争的阴霾。现今人们的生活水平也逐渐提高，科技发展日新月异，交通便利，世界贸易纵横交错，互联网使全球联通在一起……以前无人可以走遍的地球，如今渐渐成为了地球村。二十一世纪的世界和前面两个世纪的世界，已经起了天翻地覆的变化。戴德生1853年远渡重洋，⁴ 在海上漂流156天才抵达中国，而如今，从英国乘坐飞机到达中国也只需13个小时。十九世纪的宣教士每次寄信回国，需要等上一年半载才能收到回信，而如今使用行动电话瞬间就可以将资讯传输到万里之外的家乡。日新月异的变化，促使宣教士也要不断思考和寻找新策略来面对宣教禾场。

三、传统模式不再适用的四个原因

虽然时代在改变，但耶稣宣教的大使命从来没有改变，世界上至今仍有许多未得之民等待听到福音，宣教士也仍然需要被差往宣教禾场。由于时代的发展，二十一世纪所要采取的宣教策略确实需要改变。十九至二十世纪，多数宣教士和差会曾采用教会支援模式，这种模式如今已经不再像以前一样适用，其原因有四点：

1、 现今宣教士所在国家不比去到的宣教地地位高。宣教士无法在宣教地给宣教士提高任何的便利。十九至二十世纪宣教士母国可以在他们殖民的国家，为宣教士提供各种便利和保护，即便宣教士当时就是公开的宣教士身分。

2、 目前宣教士母国经济条件不一定比宣教地更富有，在经济上也许没有优势。例如从中国差派宣教士去日本、迪拜、卡达、马来西亚、菲律宾、泰国、沙乌地阿拉伯、巴林、以色列；从印度差遣宣教士到中国、印尼、新加坡……有些国家已经不再像前两个世纪一样需要大量教育、医疗和其他社会慈善的帮助。十九世纪来到中国的宣教士建立了多所医院和学校，现今再差派宣教士到中国，医疗和教育这方面的宣教策略就不一定适用，因为中国已经发展到了一定的程度。

3、 二十一世纪的宣教士在大多数国家无法取得宣教士签证。在10/40窗之内的宣教地，多数是穆斯林国家，这些国家在宣教中称为“创启国家”，宣教士已经无法公开身分工作，必须用另外的身分进入。⁵

4、 因为宗教习俗、政治因素和其他原因，宣教地也不一定需要或者准许宣教士提供医疗、教育、慈善等类的帮助。

十九、二十世纪与二十一世纪比较

19-20世纪
殖民地时期
战乱年代
宣教地贫穷落后
穆斯林国家半开放
需要醫療教育
我来帮助你
21世纪
各国平等互利时期
和平年代（极少战乱）
宣教地自给自足
穆斯林国家严防死守
各国教育醫療已大幅度提升
我们是朋友

综上所述，如今的时代已经不可以照搬十九至二十世纪的宣教策略，宣教策略要与时俱进，在不同的时代找到不同的宣教策略，使宣教事工可以策略性地推进。使徒保罗在他的宣教历程中曾采用过两种宣教模式：一是教会支援模式，二是自养模式（也可称为织帐篷模式）。⁶ 在保罗的宣教侍奉中，这两种宣教模式有时候是单个出现，也有时候是同时出现。这两种模式直到如今仍然被视为宣教策略的主流模式。保罗采用的自养宣教模式，对中国未来的宣教有着非常重大的意义，也值得中国教会和差会学习和探讨。

四、中国宣教——选择以自养为主模式的两大因素

中国宣教士在未来的宣教路上，更多鼓励选择以自养为主的宣教模式，因为中国宣教与西方的宣教有所不同，西方宣教士是从福音开放国家派宣教士去到。创启国家或非创启国家，而中国本身是福音创启国家，中国差遣宣教士去宣教，是从创启国家到创启国家，难度更大。有两个原因，促使中国宣教士选择自养的宣教士模式：

一是国内教会经常受到不同程度的逼迫，教会宣教奉献支持不稳定。中国教会大致分为两类，三自教会（官方教会）和家庭教会。三自教会多数建于城市和乡镇中心，缺乏宣教异象，人数占比中国基督徒总量约30%，但奉献收入却占70%。教会的收入多数用于建教堂和内部开支，基本上对跨文化宣教没有支持。家庭教会人数大致占比中国基督徒总量的70%，但奉献收入最多占30%，。虽然家庭教会有宣教的异象，但经济基础薄弱，又加上家庭教会因为环境的因素，常处在不稳定的状况中，这样实难稳定地支持宣教士的宣教经费。

二是福音创启国家不再适用教会支援模式。福音未得之民群体大多集中在亚洲和非洲地区，这些地区基本上是对福音不开放的国家，宣教士如果没有合理身分，是很难长期立足。宣教士如果没有合理身分，但仍然有足够的经费支持，这样势必会引起当地猜疑，造成不可估量的后果。如果没有自养的身分住在宣教地，宣教士很难取得当地人的信任。自养的身分不仅是长期生存之需要，也是宣教策略之需要。宣教士透过自养的过程可以和当地人建立良好关系，从而达到结出福音果子的功效。宣教士不可以用不符合身分的工作头衔来遮盖自己，每个身分必须是真实的、经得起考验的。更不建议宣教士挂职在某公司，实际不做事。自养的身分必须要达到真实的自养目标，方能成为未来中国宣教的出口。

两种自养模式

自养模式不单可以解决个人需要的经费，同时也能解决签证、保险、身分等一系列宣教差会难以克服的困难。自养模式有多重多样，大致可以分为两类，一类是商业宣教模式，以商宣模式来达到经济自养；另外一类是职场模式，宣教士以工人的身分选择职场，从而达到经济自养。商宣自养的模式相对比较难，如果没有开拓型的商业人才，商宣实难有效进行。职场自养模式也有许多，宣教士通常会说一些当地语言，可以选择教中文、作导游业务、作翻译，或者在中外合资公司、贸易公司担任某个角色。如果不能当商人，就选择作职场工人，总之目标是要成为自养（织帐篷）的宣教人。

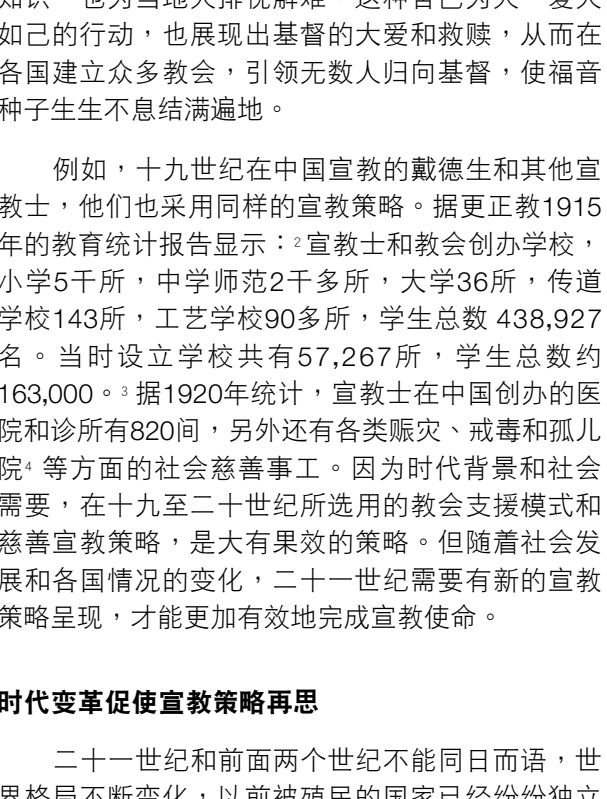


Photo by Matteo Catanese on Unsplash

五、教会支援模式和自养模式的案例比较

教会支援的宣教模式：有两个弟兄去到同一个非常富裕的国家，陈弟兄带着全家，采用教会支援的模式在宣教地学习语言。两年的过程中，陈弟兄最担心的是经济供应，所以他经常会用各样的代祷信筹款，有时候能筹到一些，也有时候会遇到生活拮据。随着孩子的成长，接近上学年龄，陈弟兄筹款的压力也越来越大，并且花费了大量时间和精力。因为陈弟兄缺乏以自养为主模式的宣教理念，他目前也不需要急于自养，所以在当地很少能接触到不信的人，更没有亲近的非基督徒朋友。即便和不信的人接触，由于缺乏合理身分，很难深度取得当地人信任。

自养的宣教模式：另外一个屠弟兄采用的是自养的宣教模式。屠弟兄出发前没有筹款，只得到了微不足道的朋友奉献支持，但他自己省吃俭用，用自己全部积蓄，申请了当地一所语言学校。屠弟兄所有的积蓄只能维持前三个月的学费和生活费。因为经济的压力，他到宣教地不久，选择去外面做钟点工，边打工边读书，用赚来的工资维系自己学校的开支。可喜的是，屠弟兄到宣教地两个月所交到的朋友，超过陈弟兄在宣教地两年所交的朋友。这两个弟兄的不同之处是陈弟兄在宣教地缺乏抗经济风险能力，一旦教会支持短缺，陈弟兄就需要被迫撤回国内，无法继续进行宣教事工，无法完成宣教异象。而屠弟兄因为在外面已经自养多时，也有一定的异文化职场经验，知道找什么样的工作，如何自养，即便没有教会的奉献支持，他依然可以继续留在禾场，所以屠弟兄的稳定性会更强。

两种宣教模式之对比：

两位弟兄在宣教地所面对的情况和所采用的宣教模式不同，带出的宣教策略也不同，虽然他们各自都会遇到许多困难，但就目前中国宣教策略来说，以自养为主的模式将会更加适合，因为这种宣教模式不但符合中国国情，也是宣教禾场的需要。陈弟兄所采用的是教会支援模式，是西方宣教士常用的宣教模式，如今此模式将会面对很多挑战……国内教会的不稳定因素，随时可能停止供应，到时候再去调整宣教模式，恐怕有些不知所措。另外，陈弟兄所在的国家是宣教创启国家，没有真实合理身分，无法开展福音事工。

而屠弟兄所选择的自养（织帐篷）为主的宣教模式，虽然会面对忙碌辛苦和其他挑战，但这种模式可以说明宣教士实践性的学习语言和适应当地文化。这两种宣教模式虽然没有对错之分，但却有与时俱进之别。中国跨文化宣教的策略制定，根据目前教会情况、国家情况和宣教地的情况，促使中国教会必然要选择以自养为主，教会支援为辅的宣教模式。

据现今情况，中国宣教士会更加适用自养的模式，虽然可以选择用自养的模式开展福音事工，但这并不表示否认教会支援模式。教会支援模式在宣教方面依然不可缺少。总结历史，展望未来，中国未来被差派出去的宣教士，应该采用的模式是“以教会支援为辅，以自养模式为主”。如此一来，宣教士既不失去与教会的密切关系，同时在经济上又有自立的能力。教会既能在宣教事工上继续参与和推动，又不会使教会背负过重的担子。以教会支持为辅，以自养为主的宣教模式所带出的宣教行动，将会为中国的世界宣教带来新的出路。

1 <https://baike.sogou.com/v343490.htm?fromTitle=英国殖民地>

2 黎叶文。中国教会历史讲义 44-45页2002年 作者曾在中国创办世界华文圣经课程，在神学教育方面帮助和提升大陆牧者。

3 远志明，陈上宇《宣教士》106-107页，神州传播协会出版 2016年。宣教士一书详尽介绍了宣教士是四次来华的历史，以及宣教士在中国所做的工作和对中国社会的影响。

4 王治心，《中国基督教史纲》300-301页，上海古籍出版社 2004年

5 远志明 陈上宇《宣教士》56-57页 神州传播协会出版 2016年

6 陈惠文《普世宣教手册》5-6页 大使命中心出版 2003年

7 PATRICK LAI《织帐篷——职场宣教》14-16页 晨光文化出版 2017年

8 创启国家：是指对福音封闭的国家，宣教士必须用其他身分进入的宣教禾场。创启国家多数集中在穆斯林地区，目前全球有超过六十个国家被列为创启国家。

9 https://www.sohu.com/a/273497463_99962847。中国官方报导：中国主要有佛教、道教、伊斯兰教、天主教和基督教等宗教，信教公民近2亿，宗教教职人员38万余人。佛教和道教信徒众多，但普通信徒没有严格的入教程式，人数难以精确统计。佛教教职人员约22.2万人。道教教职人员4万余人。10个多数人信仰伊斯兰教的少数民族总人口2000多万人，伊斯兰教教职人员5.7万余人。天主教信徒约600万人，宗教教职人员约0.8万人。基督教信徒约3800多万人，宗教教职人员约5.7万人。官方报导通常是指官方三自教会人数，但根据国内外的权威机构预估，包括家庭教会在内，中国基督徒总量在一亿左右。

Photo by Matteo Catanese on Unsplash



王钦慈

Image Courtesy of Fraternidad Teológica Latinoamericana edits by Rick Szuecs

忠于福音的宣教斗士

C. René Padilla

“若一个福音无法触及到我们生活的世界……它就不是基督教福音，而是一个适应当前世代的文化基督教。”

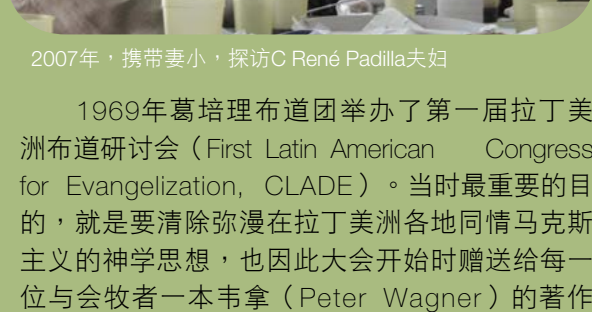
长居在阿根廷的拉丁美洲神学家／宣教学家C. René Padilla，今年4月27日安息主怀。我因为年轻时移民阿根廷，曾经有所接触，感触极深。多年来在北美进修宣教学的时候，也不断地关注他的主张与动向。美国福音派杂志“今日基督教”（Christianity Today）特别刊登文章纪念他，宣称他是“整全宣教之父”（Father of Integral Mission）¹。他所提供的宣教理念架构，尤其是在传福音与社会行动的平衡发展，影响了过去50年来的基督教宣教运动。可惜的是，当我与各地华人宣教同工分享他安息主怀的消息时，几乎没有人听过他的名字。深盼藉此文章，将他的见证、理念与贡献，介绍给我们的宣教同路人。

认识Padilla一家是早在1980代，还在阿根廷读大学的时候。我所属的华人教会，在初期是借用当地一所宣道会的礼拜堂聚会。当时宣道会神学院就在隔壁，而我们教会又没有专职的牧师，因此时常邀请神学院的老师来讲道。我们年轻人也因为语言的便利，负责与这些讲员接触联络，也多次担任主日讲台上的翻译员。当时最常来的就是Sra. Padilla（Padilla师母，美国籍的Catherine Feser）。她非常照顾我们华人教会的一群年轻人。除了在教会讲道以外，她也曾经几次担任暑期青少年的退修会讲员。更有一段时间，她开放家庭，带领我们这一群移民到阿根廷的华人大学生固定查经。当时只知道René正开始建立他的事工Fundación Kairós。有几次到他简陋的办公室参观，印象中全是满满的藏书，和不间断的神学讨论。数十年下来，如今这个事工已经成为拉丁美洲一所重要的整全宣教出版社，并提供西班牙语世界整全宣教的训练课程。

René Padilla原籍厄瓜多尔，却在哥伦比亚长大，父亲是一位双职的传道人（裁缝与植堂）。当时在拉丁美洲的天主教会会对基督教会会有强烈的敌意，他也因此经历到信仰的逼迫。藉着宣教士的帮助，他到美国惠顿大学就读。完成学士和硕士学位后，他加入国际基督徒学生福音团契（International Fellowship of Evangelical Students, IFES），担任拉丁美洲区的干事。那个时候拉丁美洲正经历着一个特别的社会处境。一方面在政治上见证了古巴共产革命成功，看见穷苦的农民翻身，打倒了独裁的Batista政权，共产主义的理想吸引了拉丁美洲各国的知识分子，其中也包括许多基督徒大学生。另一方面在信仰上，在哥伦比亚的Medellín所召开的拉丁美洲天主教第二届主教会议，公开声援穷人的权益，神父Gustavo Gutierrez更具体地开始出版有关解放神学的理念与神学探讨的著作。此时因为事工的需要，René Padilla走访拉丁美洲各国大学的校园。虽然他拒绝国际共产革命的主张和天主教解放神学的立场，但也不满意经由北美宣教士所带来传统福音派的宣教神学，尤其是面对那个只注重灵魂得救，却不注重社会改革和生活需要的主张。他认为那不是对福音忠实的解读，也不是精准的福音传播。因此他决心探讨福音的真义，从整全的角度来重新认识福音。在这段时间他投身于博士研究，受教于新约大师F.F. Bruce。也正因为如此，他赢得了欧美宣教界的信任，有机会在1974年的洛桑大会中发表信息。

1974年的洛桑大会，Padilla发表了著名的演讲“传福音与世界”（Evangelism and the World）²。他对北美宣教士所带来的福音信息有许多尖锐的评语。同时期《时代杂志》的报导中写道：

他说“若一个福音无法触及到我们生活的世界……它就不是基督教福音，而是一个适应当前世代的文化基督教。”“这种福音没有能力，也没有任何的要求期望。”也正因为此，Padilla警告福音派基督徒要抵抗单单追求大量归主人数的诱惑。³



2007年，携带妻小，探访C René Padilla夫妇

1969年葛培理布道团举办了第一届拉丁美洲布道研讨会（First Latin American Congress for Evangelization, CLADE）。当时最重要的目的，就是要清除弥漫在拉丁美洲各地同情马克思主义的神学思想，也因此大会开始时赠送给每一位与会牧者一本韦拿（Peter Wagner）的著作《Latin American Theology: Radical or Evangelical? The struggle for the faith in a young church》⁴。不料却受到了以Padilla为首的拉丁美洲牧者强烈的反弹。他们承认拉丁美洲本土神学的缺乏与真空，却拒绝全盘接受北美福音派教会增长的理念。隔年1970年，有鉴于本土神学发展的需要，Padilla与其他几位拉丁美洲的牧者共同成立“拉丁美洲神学团契”（Fraternidad Teológica Latinoamericana）。这个神学协会，从此成为拉丁美洲整全宣教运动发展最重要的平台。

Padilla尤其无法认同“同类单元原则”（Homogeneous Unit Principle）。他认为将信徒按照民族、文化、传统背景分开时，虽然有可能促成教会人数增长，却不知不觉地在福音打破人与人之间隔阂的本质妥协了⁵！1970年代，教会增长理论和“同类单元原则”虽然备受各教会牧者的欢迎，但是50年后的今天，民族的和解，甚至多元文化教会的出现，却印证了他当年先知性的洞见。虽然今天北美各地，仍然有许多人依赖宣教的得救统计数据 and 提倡单一族群的服事方法，整全宣教却在不知不觉中，成为今天全世界年轻一代宣教议题中最重要的平台。我们越来越多地听到教会在各地社区行动中，面对族群和解、难民支援、打击人口贩卖、社区发展、社会边缘群体、贫穷人口、移民权益等事件上挺身而出，积极参与。这个整全宣教的观念从1974年的一篇演讲，使洛桑宣言中传福音与社会行动同受重视，最终发展到今天全球整全宣教最重要的联盟：全球弥伽（Micah Global）⁶。促成教会正视整全宣教的使命。近年来莱特（Christopher Wright）所大力提倡的“宣教释经学”⁷（或“宣教角度的释经学”Missional hermeneutics），更提供了整全宣教重要的圣经基础。如今这追求忠于福音真义的努力，正是当年Padilla所预先看见的美景。

2007年有机会回到阿根廷，特别带了妻小去Padilla家中拜访。他们夫妇二人亲切问候，闲话家常，谈起事工却精神饱满，对未来满怀希望。那次见面以后一直到今天，我时常想到忠于福音的教会，忠于福音的宣教，甚至于忠于福音的基督徒生活此类主题。宣教方法日新月异，如今遇见疫情又是一个重启（Reset）的好机会。但是在宣教服事、宣教策略、和宣教实践中，如何一步步忠实地传讲福音，如何忠实地活出福音，仍然是我们宣教人需要时刻自我提醒的重要课题。René Padilla夫妇相信福音能够针对我们的处境发声。他们一生抵挡那来自北美，未经审视过滤的神学，却甘愿与拉丁美洲同伴一同追求一个忠于福音，又适应拉丁美洲社会处境的宣教神学。从事宣教工作的你我，是否在宣教服事中，面对我们自身的神学体会、服事对象的生活处境、以及他们未来神学发展的空间，也能做出同样的坚持与体谅？

1 本文部分的细节来自于David C. Kirkpatrick, “C. René Padilla and the Origins of Integral Mission in Post-War Latin America” in Journal of Ecclesiastical History, Vol. 67, No 2, April 2016

2 René Padilla, 1974, “Evangelism and the World” in the 1974 Lausanne Congress. <https://lausanne.org/content/evangelism-and-the-world> Accessed on Aug 14, 2021.

3 “Religion: A Challenge from Evangelicals,” Time Magazine, August 5, 1974. <http://content.time.com/time/subscriber/article/0,33009,879423-2,00.html> Accessed on Sep 9, 2021

4 David C. Kirkpatrick, “C. René Padilla and the Origins of Integral Mission in Post-War Latin America” in Journal of Ecclesiastical History, Vol. 67, No 2, April 2016

5 C. René Padilla, “The Unity of the Church and the Homogeneous Unit Principle” in IBMR, Jan 1982, pp. 23-30.

6 <https://www.micahnetwork.org> Accessed on Aug 14, 2021

7 Christopher Wright, 2006, The Mission of God, IVP 中文翻译：莱特，宣教中的上帝，校园）



艺术是宣教事工不容忽视的工具，它有能力将信仰的丰盛向世人展示。

当不变真理遇上 万变创意

我是福音漫画家，这一期跟大家谈谈福音与艺术。

“艺术？这与我无关，我也没兴趣。”也许这是某些人的第一个反射反应，另有些人会觉得：“听起来好高级啊！”还有人会说：“我们教会没有艺术人才，而且我们是小教会，目前还没有这个需要，等将来有需要的时候再说吧！”

无疑，这是“艺术”这两个字在许多人心里的印象。大概没有人会否定艺术对宣教工作有一定的作用，但也不见得那么重要，至少不会认为是最基础、不可少的因素。在大部分人眼里，艺术算是较高层次的东西，只有在满足了基本需要之后才谈的，等做足了基本功、有多余的时间、精力、资材才做的事，在教会发展到那个地步之前，艺术的角色算是“可有可无”。

事实真是如此吗？试想，假如把你目前教会中所有艺术成分都除掉，会有多大影响？——教堂没有任何设计或摆设，只有最简单的四面墙和家具，教会内部也没有任何有品味的摆设、没有插花，崇拜程序中也没有诗歌和音乐，聚会只有讲道和教导，PPT画面都是单色的背景，周报只有白纸黑字，没有任何排版……经这么一想，也许你会发现，艺术实际上比我们想像得更平常，而且实际上教会也都已经在参与和使用。换言之，论到艺术事工，教会实际上不是要从零开始，而是要重视艺术的功用与价值，愿意不断地追求提升，且更懂得善用艺术元素，来使神国事工达到更好的果效。

为什么艺术在神国事工上不可或缺？

以下我提出几个要点。

一 艺术反映神荣美形象

艺术所追求的是真、善、美，透过感官可领受的方式将它展现出来，而基督徒深信，真、善、美的源头是那位全然圣洁、没有瑕疵的神。神是真实的，祂拥有真理、启示真理；神是良善的，充满慈爱、公义、信实；神是荣美的，这可以从祂所创造的宇宙看出，而且祂还继续在历史中行奇妙大事。人是神按照祂的形象创造的，当人从事艺术创作的时候，我们就是实际体现了这个形象。不但如此，神也是做新事的神，艺术创作人追求创新万变，尝试以不同素材、不同角度、不同风格，以及不同类型的艺术来阐释一个永恒性的主题——福音，就某个角度来说，就是效法神做事的方式、延续神所做的工。

二 艺术展现信仰的丰富

神在基督里成就了丰富的救恩，正如保罗写道：“祂在基督里曾赐给我们天上各样属灵的福气。”（弗1：3-14）又说：“感谢神，因祂有说不尽的恩赐。”（林后9：15）信主的人不仅仅是收到一张天堂的入门票，更是成为新造的人，从此有新的身分、新的生命、新的价值观、新的目标和新的盼望。不单如此，圣经真理也是丰富的，能为今世每一个人的需要提供指引，无论是人生方向、家庭、爱情，或政治、经济、社会等。艺术所讲求的是创意，创作者喜欢结合不同的素材、尤其是从来没人做过的方式来表达一个概念、一个观点，此特质用于福音再适合不过了。我常想，在流行音乐里，单单“爱情”这个主题，就可以被创作者用不同的诗词和曲子写出无数作品，基督徒既声称神恩何等浩大丰富，为何在艺术创作上却显得如此穷乏？这岂不是我们对神的亏欠？

三 艺术吸引世人的关注

艺术最显著的功力就是吸引世人关注，因为它美、特出。一张设计新颖的海报，能让人在贴满各种通告的布告板上一眼就看到它；一张有趣的图能让人在浏览社交平台时停下多看一眼，一个街头艺人的演奏能使人在繁忙的街道上停下脚步、观看演出……相反的，一本内容写得再好的书，如果封面设计不吸引人，恐怕会大大影响销量，以致很多人因此错过了其精彩内容。基督徒深信，福音是世人最需要的，也是永远荣耀美丽的，可惜的是，在世人的印象中，它却往往是古板、过时及无趣的。艺术无法，也不应该增添原始福音所没有的新意，却能有效地展示出信仰的丰富，吸引世人的眼目，让他们注意到这美好的福音，且继续被吸引去追随。

四 艺术产生深刻的印象

相信你也有这样的经历或体会：小时候唱过的歌曲，经过多年以后，仍然可以连词带曲地哼唱出来；又或者你看过的某个图像或照片，多年后存留脑海中的画面仍然清晰。在教会圈子中，有时候要人把一段经文背诵起来并不容易，即便可能一时背诵起来了，也会很快遗忘。可是如果将该段经文写成诗歌来传唱、或化成图像来记忆，效果便可大大提升。这就是艺术的威力！信仰丰富的内容，若要用最快的速度给人留下深刻印象，教会就必须善用绘画、设计、音乐、戏剧、视频等各类型的艺术将福音展现。

五 艺术跨越文化的障碍

跨文化宣教事业首先要克服的困难就是语言，其后便是文化适应，包括生活的习惯、礼仪等。艺术在这方面可以帮上大忙！以当今的流行音乐为例，许多在全世界被传唱的歌曲不见得是大家都懂的语言，其中韩国语的“江南Style”，还有西班牙语的Despacito就是最佳例子。网路上，有许多不含任何对话或旁述的短片，能在几分钟之内，传达出创作者要表达的内涵。在宣教事业上，尽管艺术无法取代语言、文字为福音作深入的阐述，但它无疑是一个跨越语言与文化障碍的极佳工具，同时能让不同地域的群体对福音有初步的接触、建立第一个印象。尤其在资讯网路科技发达的年代，艺术在这不分界线的平台上能充分发挥其特点。

六 艺术激起受众的回应

每一次传福音的目标都是期待激起人的回应——叫人悔改、信主，其他类型的聚会也希望与会者能立志、委身，甚至献身。听过不少人作见证说，当他们第一次进到教会的时候，聚会中听的道已经记不清、甚至听不懂，当下却深深被诗歌所感动。教会的牧者去探访患病或承受精神困扰的人时，过多的言词起不了作用，除了陪伴，若能使用诗歌，往往就能更进一步地给人带来安慰和鼓励。这就是为什么在基督教许多聚会中，都有回应诗歌或呼召的诗歌。我在网路上发布漫画或诗歌作品，常常收到网友的留言，说他们从中受到激励、感动落泪。我在神学院时，曾经遇到一位比我晚一年入学的学妹，在我尚未认识她的时候就主动前来问我是不是《主能用、主保守》这首诗歌的作者。她说，入学之前她很挣扎是否要踏上全职事奉，神使用那一首歌让她下定了决心。人是有情感的，尤其是在需要做出回应或决定的时候，艺术作品常常扮演“临门一脚”的角色。

七 艺术启发更深的反思

“发人省思！”这是我在社交网站上发布漫画的时候常常收到的留言或转发文字。艺术家喜欢尝试用不同的材料和元素结合在一起，以创造出新的效果，有些作品是模仿现实，也有很多超越现实，引发欣赏者沉思。聆听某曲子，很自然会让人想像出相关情境，感觉身历其境，或平静、或哀伤、或高昂、或轻松，有时还会感觉被带到海边、旷野、幽静森林，甚至去到外太空。生命成长一个很重要的因素就是懂得反思。在福音事工上，在受众接受基督教信仰为真理之前，他们需要被启发对人生、宇宙、存在的价值等议题做出省思。文字同样可以做到这一点，而且是更详细而深入的，但艺术作品却是更加快速，霎时间就能抓住受众的注意力，开拓想像空间。因此，无论是慕道班、教会小组、门徒培训，艺术作品是一个极佳的教材，引起与会者针对某个议题进行讨论。

真理的内容不变，却不是古板的，反之，她应是万古长新。基于这一点，艺术就是阐述和传达福音不容忽视的工具。教会投注更多精力、时间和人才在艺术上，绝不是一种浪费，艺术事工也不是教会有多余的精力、资材，或到达一定的规模才开始做的事。多用一点心思，把现有事工中的艺术品质往上提升，更多鼓励有才华的青年使用艺术服事，绝对有利于教会更有效地完成主所托付的使命。



冯永梁

体会恩主的 关怀

Photo by Ben White on Unsplash

我想，我们所有宣教同路人都会同意一件事：宣教士关怀的核心部分，就是恩主的关怀。没有任何关怀可以与恩主同在的关怀相提并论。神同在的应许，本是祂给子民最大的礼物。从旧约神给约书亚的应许：“我岂没有吩咐你吗？你当刚强壮胆！不要惧怕，也不要惊惶；因为你无论往哪里去，耶和華——你的神必与你同在。”（书1：9），到新约主耶稣基督给门徒大使命中的应许：“所以，你们要去，使万民作我的门徒，奉父、子、圣灵的名给他们施洗。凡我所吩咐你们的，都教训他们遵守，我就常与你们同在，直到世界的末了。”（太28：19-20），神与祂子民和工人同在的应许，是我们最大的确据和力量。老约翰再次提醒我们“……神就是爱；住在爱里面的，就是住在神里面，神也住在他里面。”（约壹4：16）因为诚信是神属性的一部分，所以祂必成就祂所应许的一切，与我们同在。问题却在于：我们是否常与祂同在？我们服侍主的人，会否因太忙而忽略了与神同在，甚至用“圣工”取代了祂？

我们有好一些华人教会的同工和宣教士认为，他们应该为了“圣工”牺牲一切，生命纵然烧毁耗尽，情绪低落甚至陷入忧郁症，人际和家庭关系出现严重问题等，都是理所当然又或是神所喜悦的。华传岂不也高举：“为主无保留，为己无所求”的目标吗？——在此，同工们必须小心分辨，我们所谓“舍己”的目标，真是为主耶稣还是为了工作的成就感？

有些华人教会的领袖也同样认为宣教士或传道人，理应为主摆上一切，能吃苦才是最崇高的服侍榜样。然而、高举这吃苦高标的人，自己有没有按照同样的标准而行呢？主耶稣警告门徒不要效法那些假冒为善的法利赛人，因为他们用双重标准来对待别人。祂说：“凡他们所吩咐你们的，你们都要谨守遵行。但不要效法他们的行为；因为他们能说，不能行。他们把难担的重担捆起来，搁在人的肩上，但自己一个指头也不肯动。”（太23：3-4）



Photo by Umit Bulut on Unsplash

绪发泄在家人身上，导致家庭关系破裂。家庭关系出现问题时，教会的弟兄姐妹又会批评这些同工没有好见证……处在如此矛盾环境下，易造成工人受伤离场的结局，也会导致一些正考虑全时间服侍的同工不敢投身宣教。教会应该学习体恤关怀神的仆人。保罗提醒帖撒罗尼迦的教会说：“弟兄们，我们劝你们敬重那在你们中间劳苦的人，就是在主里面治理你们、劝戒你们的；又因他们所做的工，用爱心格外尊重他们。你们也要彼此和睦。”（帖前5：12-13）

神爱祂的工人而非爱他们能为祂所成就的工作，因为神是透过祂的工人来成就祂自己能成就的救恩计画。“我们原是祂的工作，在基督耶稣里造成的，为要叫我们行善，就是神所预备叫我们行的。”（弗2：10）神愿意祂的工人在不断得到滋润和供应的状态中，来成就祂的圣工。正如主耶稣用葡萄树和枝子来比喻我们与祂的关系：“你们要常在我里面，我也常在你们里面。枝子若不常在葡萄树上，自己就不能结果子；你们若不常在我里面，也是这样。”（约15：4）主耶稣是我们生命力量的源头，所要求工人的就是经常连结在主耶稣的身上。无论是宣教士或教牧同工，我们都清楚知道这是主耶稣对所有跟随者的应许。因此，与主同行实在是所有宣教士的服侍和生命优先。对我而言，“为主无保留”是把自己当作活祭天天献给主，效法祂的生命而活，成为多人（其中也包括家人）的祝福。“为己无所求”是认定侍奉万主之主，万王之王已是我们一生最大的福气，我们岂能不带着柔和谦卑和仆人的服事心态吗？

主耶稣在地上最后三年半的事工中，祂每天经历父神同在的关怀。祂虽有许多门徒或跟随者，但最实在关怀祂的并非是从门徒而来的关怀支持，而是从父神而来的关怀。祂虽然是救主，但祂在地上的时日里，也没有满足世人所有需求：没有喂饱所有穷人，没有医好所有病人，也没有解决许多社会问题。祂有清楚的优先事工计画，也有每天优先的生活节奏。圣经没有描写耶稣是一个“工作狂”的圣人，也没有描写祂因工作压力而耗尽。相反地，圣经描写耶稣成长拥有平衡的发展：“耶稣的智慧和身量，并神和人喜爱祂的心，都一齐增长。”（路2：52）

我们应该效法耶稣的事奉节奏。马可记载耶稣基督在西门的家，治好了他岳母和许多人的病，直到很晚。但次日早晨，天未亮的时候，耶稣便已经起来，到旷野地方去，在那里祷告。独处祷告肯定是主耶稣支取属天能力的时候。后来，西门和同伴追了祂去。遇见了就对祂说，众人都找你。意思就是说你为什么避开这么多需要祂的人，他们不是你应该来帮助的对象吗？我们在这里肯定可以建立一个超级大会堂，作为你发展福音事工的基地。但耶稣却对他们说，“我们可以往别处去，到邻近的乡村，我也好在那里传道，因为我是为这事出来的。”（参可1：35-38）耶稣没有接受门徒的建议或催促，也没考虑等候祂帮助的人之需要。祂按着父神在祷告中的引导，到别处去传道。祂是按父神的旨意被呼召和行动，也知道祂在地上短暂的时日中，要完成被差来所要做“最重要”的事，而不是忙碌于做许多“好”的事。

圣灵是主耶稣派来帮助我们的保惠师。三位一体的神没有停止跟祂的子民交通。祂会继续鼓励、安慰、指导、调整或修理祂所爱的儿女。因为祂应许说：“凡我所疼爱的，我就责备管教他……”（启3：19a）关键在于我们是否有建立，专注聆听神的静观和祷告习惯。主耶稣留给我们事奉成功的秘诀，莫过于每天把经历父神同在的操练作为优先。诗人大卫说：“我将耶和華常摆在我面前，因祂在我右边，我便不致摇动。因此，我的心欢喜，我的灵快乐；我的肉身也要安然居住。”（诗16：8-9）这是犹太人本应该强调的属灵操练——专注聆听神而不是喋喋不休地向神诉求，仿佛祂不知道我们所面对的问题和需要。主耶稣教导门徒祷告的时候：“你们祷告，不可像外邦人，用许多重复话，他们以为话多了必蒙垂听。你们不可效法他们；因为你们没有祈求以先，你们所需要的，你们的父早已知道了。”（太6：7-8）

若我们真相信神是听祷告的话，我们便带着期待的心去等候留意祂的回应。犹太人随时预备聆听神的操练包括背诵默想神的话，就是常把祂的话藏在心里，昼夜思想。主耶稣也同样强调：“你们若常在我里面，我的话也常在你们里面，凡你们所愿意的，祈求，就给你们成就。”（约15：7）诗人大卫在诗篇16篇给我们的体会是，当我们每天建立这种“体会恩主同在”操练习惯的话，我们会得到全人的益处：心欢喜，灵快乐和肉身也可以安然居住。这实在是宣教同工体会恩主关怀的重要操练和生活优先。



冯永梁

华传前国际总主任，
今为华传宣教士关怀专员

奔向骨肉之亲

烟花



平凡迈向非凡

三年前我们应邀去一个家庭教会G教会，开展《把握时机》的宣教课程，整个教会从一个相对狭窄的视野中走了出来。我们对教会牧师说，我们是在宣教好土的教会中寻宝、挖宝、琢宝的。教会牧师说，“我们教会的弟兄姐妹都是宝，你们都拿去，教会的资源也跟着一起走。”这番话让我吃惊，几乎没有哪个教会的牧者第一次见到我们就会说这样的话。在那之后，我们与G教会之间频繁走动，关系越来越好，仿佛天作之合，一直处在蜜月期。

那一年的暑期，G教会差派了两位年轻弟兄与我们同去新疆访宣。我们在那有资助大学生的公益项目，有些学生在北京念书，他们就可以和学生建立关系，经常地关怀他们。这也算是门前禾场事工的开始。

翌年，我们力推林安国牧师的《塑造教会成为使命群体》（以下简称《使命群体》）的课程，因为宣教最终要落实到教会，只有教会才能提供宣教的三宝：人力、祷告和金钱。一个人无论参加多少次宣教特会，宣教士分享见证会，期间的感动、领受和呼召都要落实在自己的教会中。如果一个教会是没有使命的，任凭某个信徒的感动，教会仍旧无动于衷。宣教士是前线的战士，教会是宣教士后援的保障，后方如果没有健全的保障机制，那么战士的作战将会事倍功半，严重时甚至毁于一旦。所以，教会要参与宣教，必须建立健全的宣教机制，而机制的第一步就是宣教教育。心思意念的转变必须从教育着手。

那么好的课程当然第一想到G教会，可是他们平时的事工很多，根本排不出其他时间来上这个课程。经过教会同工的一番祷告后，决定用六个主日，每个主日上两课的方式进行此课程。真为他们有这样的决心感恩！上完课程之后，他们并没有停留在知识层面的更新，而是马上建立了宣教小组，一个月一次为宣教祷告。

《使命群体》课程中的第一课就讲到教会需要有延伸的增长。有两位G教会弟兄跟我们去新疆参加了一个艺术家团契，他俩本身就是作音乐的。艺术家团契建立的目的是跟某艺术中心从事艺术的人传福音。有时，他们还会为自闭症患者创作一些歌曲，通过悠扬、欢快向上的旋律帮助他们走出困境，给予他们更多未来的盼望。

不仅如此，这一两年来，G教会有很大的变化，在其他省分也有外展事工，帮助那里的弱小教会。宣教小组还参与了“住医小家”项目，帮助身患重疾的孩童，在医治过程中拥有暂时休息的场所，给予这些急难家庭心灵上的慰藉。

这些都是神在G教会上的奇妙作为，我期待以后还要看到更大的作为。

E教会是G教会的兄弟教会。这两个教会的牧者二十多年前同在海外信主，接受装备并领受呼召回国建立教会。E教会也是我的新教会。相对G教会来说，E教会更为谨慎和保守，很少与外界接触，自成一体。

当我们没有认识到，神救赎万民心意与我们之间的关系时，我们所关注的就是眼睛所能看到的一亩三分地，不外乎自己、自己的教会，自己的家人和朋友。祷告也是围着这个圈子转，“躲进小楼成一统，管它春夏与秋冬”。今天很多教会是这样的，对外面的世界没负担，没异象，没看见。生命的扎实是为了使命的传递，缺一不可。以利亚在洞里大发热心，神却对他说：你在这里做什么？使命的传递需要走出自己安逸的环境，就像彼得不愿意待在可以躲避风浪的船舱，到耶稣那里去，进到水深之处，经历生命的丰盛。船被造，不是为风平浪静的避风港，而是为惊涛骇浪的深海洋。

当《使命群体》最终来到E教会时，我期待、兴奋又有些许担忧。期待和兴奋是希望神藉着课程拓宽弟兄姐妹的视野，更能明白神旨意与自身所要担负的使命，使教会有不一样的更新和翻转。担心的是，曾有那么多教会上过宣教教育的课程以后，一时火热，后来又回归不冷不热的状态。宣教对他们来说只是蹭个热度，刷个流量。

感谢主，当上完前面六堂课时，弟兄姐妹在主日的祷告就不一样了！不再只是为教会四面墙里的需要祷告，而是看到未得之群的需要，看到禾场工人的需要。当全部课程结束后，我们提议在上海组织宣教士足迹游。大家一听到这，宣教的热情再度被挑旺，立刻建群，并分派参与人员各自任务。有的搜集来华宣教士从事教育方面的资讯，有的搜集医院方面的资料，并计划在两个月之后先有第一次的宣教足迹游。

除此之外，E教会有五个人报名参加成为线上中文教学的志愿者。这个线上平台，是所认识同工的英语培训平台，最近响应号召，让更多边疆山区里少数民族的孩子能学习普通话。鉴于这样的需求，我们呼吁教会肢体积极参与。最后，不仅有E教会的五人，G教会也有五人参与。

基督徒的生命应该有两根管道，一根是接到上帝的恩典，另一根是把上帝的恩典从我们这流出去。只有双管流通的生命才是活的生命，是施比受更有福的生命，是神悦纳的生命。一路走来，我们惊叹、惊奇神的作为，祂带领教会走到水深之处，经历祂丰盛的同在。身处其中，我们的生命也越发饱满和丰盛。

瞥见一隅：

绿色国度里 的她们

陈末

一般人对于巴基斯坦的刻板印象是，一个极度危险的国家。她与恐怖组织、贫穷落后、宗教冲突、女权低落（女性很可怜，因为没有自主权，只是男人的附属品）等名词划上等号，总之就是一个没有人想去的国家，一个一般人出国旅游也不会选择的地方。我们自然也不能免俗，用着自以为是的优越感去看这个国家。

记得2016年我们决定顺服差会前往巴基斯坦时，家人朋友都很想劝阻我们，毕竟那是一个恐怖的地方！虽然我们也觉得有点恐怖，但不知道为什么我们心里却充满期待……或许刚开始我们的确有恐惧害怕，但我们真的很庆幸能够来到这里。如果没有来，我们就无法透过上帝的眼光，看见她的美好；如果没有神的帮助，我们就无法摘除原有的“偏光眼镜”；如果没有当初的顺服，或许我们仍会困在那些刻板印象里，把神看为美好的当成不好。

曾经有本地朋友说：“其实他们家里最有权力的是母亲。”

在我们前来巴国之前，曾经看过不少关于巴基斯坦的电影。其中有一部电影（真实故事改编），就描述了一个女孩因为不服从父亲的安排，自己跟别人结婚去了。后来父亲因为面子问题决定将她光荣处决。据说这是在这里的常态，因为女儿不能决定自己的婚姻或未来。这里的女儿若是反抗，下场就是被自己的父亲或兄长或族里的长辈处决。

可能因为这些事件，让我们特别注意这里有关女性的议题。我们曾经被前辈告知在这里即使是夫妻也不可以手牵手，于是我们都很小心，避免不必要的困扰。但我们看到的是，在公园手牵手的小情侣，在购物中心看到怀里抱着孩子手里拉着妻子的丈夫……当然这些在保守的穆斯林国家的确少见，但我们看见了！

通常教育程度低或过度保守的穆斯林会发生光荣处决的事件，但大部分的穆斯林其实都非常疼爱女儿，或许可以说是非常保护，至少在我们以前待过三年的社区就看到很多例子。拿我们邻居哈家来说，儿子小的时候都是由公司小弟骑摩托车接送，但女儿们一定是父亲或母亲亲自开车接送。妇女班有一个太太，她的女儿经常会陪着母亲来运动，她告诉我说，她不能自己单独出门，必须有母亲或者是父亲、其他兄弟陪同。

在银行常常需要排队缴费。有一次高阳去银行缴钱，回来气呼呼地说：“人实在是太多了，都去了三次还没办法汇款。”后来老师建议他：“让你太太去吧！”说实话只要是女生出面，不需要排队可获优先处理。我自己的亲身经验是当年因为入境签证只有一个月，必须一个人离开然后再入境巴国。那时候一到机场，还没走到柜台，立即有人问说：“你一个人吗？”“是的。”于是那个工作人员带我到办理登机手续的柜台，要求他们先行处理，然后登机排队时又带着我先登机。机位的安排也很贴心，我的座位旁边没有安排人（那时候出国的女性不多，大都是男性）。说到这里，还有一件事，我们发现巴国机场的海关，设有提供女性通关的专门窗口。四天后我返回巴国，也是直接被带去海关办理入境——那一次，我根本都没有填入境单就这样入境巴国了。

我们也发现这里的太太其实蛮幸福，因为家里大小事几乎都是丈夫在处理。太太料理三餐整理家务，负责貌美如花，出门包好头巾免得被别人觊觎。有一次，我们因为要采买一些冬衣送给一户刚失去母亲的三个孩子，本地同工建议不要在我们住家附近买，因为比较贵，所以我们拜托语言老师，问他是否可以请他太太去市场时帮忙购买……老师当下面有难色。我们不明所以，觉得很奇怪，后来才知道，原来师母是不用外出办事的。柴米油盐蔬菜水果、妻子孩子的衣服等等，总之家里要用的东西全部是老师自己一手打理。我们太佩服这里的男性了，他们负责养家还要负责家里所有的需要。后来，还是老师帮我们采买齐全，完成了任务。

我们来了这里五年，在我们周围没有见过受虐的妇女，也很少有妇女外出工作。近来却发现越来越多的餐厅开始雇用女性工作人员，也有越来越多的妇女舍弃头巾。世界在改变，这里很多女性也在追求自由。前一阵子因为准备返国需要去购买一些礼品，我们就看到许多女性穿着T恤牛仔裤。短短的一个小时我至少看到三个太太是如此打扮——喔，追求时髦是不分国界的。

我觉得这里的妇女，比起我接触过的其他国家女性温柔得多，至少尊重丈夫这个部分，值得我们学习。他们凡事都以丈夫的意见为主，而丈夫通常又会以母亲的意见为主，对他们来说，母亲至上。

从我们认识的巴国妇女身上，发现她们很有管理的恩赐。这里大部分家庭都有帮佣，而且不只一个。一个家庭可能同时拥有司机、门房、园丁、打扫清洁的、做饭的、烫衣服的或者保姆。他们分工很细，最主要也是因为工资便宜。这些太太们特别懂得分配管理，让这些工人各按其职各做其事，真的好厉害！这里的房子大，刚开始我们都自己打扫，但邻居太太看不下去总是很热心地介绍工人来帮忙。为了入境随俗，我们也试着找园丁和打扫清洁的帮佣，才发现管理、分派工作真是一大学问！这点我们真的远远不如她们。

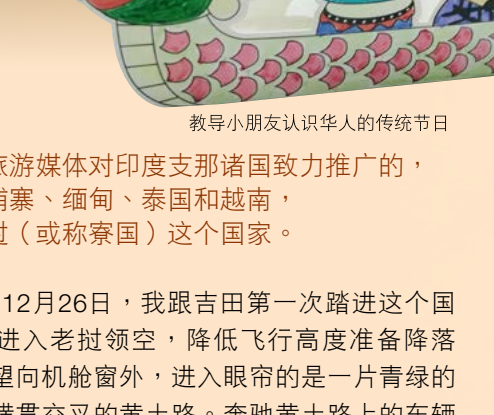
记得刚来的第一年，我们请社区邻居来参加中秋烤肉会。我特别请老师帮我找了二个基督徒男孩来帮忙，要收碗盘送茶水的事还是自己做，那二个男孩在外面和烤肉先生聊起天……后来哈太太看不下去，叫了自己的女佣来帮忙。那次经验真叫我们汗颜。分派工作看似简单，能让工人发挥作用才更重要。古伦神父说：“管理就是可以帮助人发挥潜力”，那一天，我们学了很宝贵的一课。

这一次，我只写“她们”。但愿我们曾经有过的刻板印象不局限我们，不戴“偏光眼镜”去认识这个国家。或许当我们真的看见这个国家的甚好，才能真正去爱他们，并传扬美好的福音。

注：之所以将巴基斯坦称为绿色国度，是因为他们的国旗是绿色的，而且巴国人特别喜欢绿色……

瞥见一隅：

与湄公河相伴共存老挝



教导小朋友认识华人的传统节日

以前，许多旅游媒体对印度支那诸国致力推广的，来去都是柬埔寨、缅甸、泰国和越南，极少提到老挝（或称寮国）这个国家。

2015年12月26日，我跟吉田第一次踏进这个国土。当飞机进入老挝领空，降低飞行高度准备降落时，我探头望向机舱窗外，进入眼帘的是一片青绿的树木夹杂着横贯交叉的黄土路。奔驰黄土路上的车辆扬起滚滚黄土灰尘，路的两旁伫立一些房屋，设计和排列没什么规划，好些稀稀落落散在别处——这是我们对老挝第一个印象。

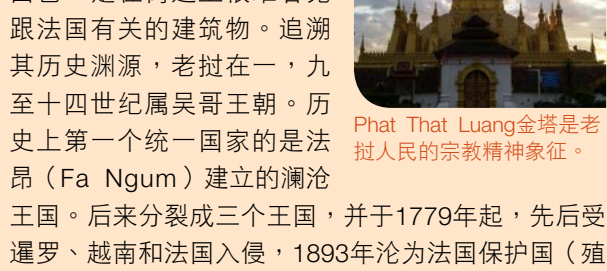
抵达首都万象（或称永珍），这里的气息，让我觉得似乎西方人比亚洲人更知道和认识这个国家。12月的老挝，天气比马来西亚凉快多了。虽然同样处在热带，但12月直到翌年3月，会明显感受到温度下降的急剧变化。



随处可见的法国面包和甜点。

老挝，全名老挝人民民主共和国（Lao People's Democratic Republic），港澳台、马来西亚和新加坡都称之为寮国，中国则称之为老挝，是东盟十国中唯一的内陆国家，被联合国定义为后发展国家。其西北部比邻缅甸、中国，东向越南，南临柬埔寨及西接泰国，根据2018年人口统计为7百万人，人口密度为每平方千米27人（世界排名第151），高山地区每平方千米不足2人，可谓是地广人稀，是亚洲地区人口密度最小的国家。老挝最长河流为湄公河全长4,180公里，全国的民居生活栖息、农业发展、水利发电似乎都非常依赖这条河流。

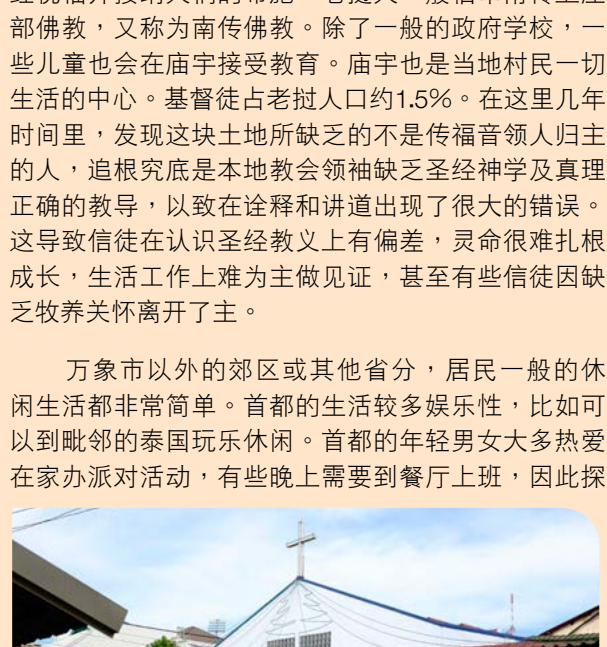
虽说老挝以前为法国所统治，除了总统府和非常普遍的法国餐点和长型的法国面包，走在街道上很难看见跟法国有关的建筑物。追溯其历史渊源，老挝在一，九至十四世纪属吴哥王朝。历史上第一个统一国家的是法昂（Fa Ngum）建立的澜沧王国。后来分裂成三个王国，并于1779年起，先后受暹罗、越南和法国入侵，1893年沦为法国保护国（殖民地）。1940年至1945年二次世界大战时被日本占领。日本投降后，于1945年10月12日，曾有过短暂独立。但隔年（1946年）即恢复法国统治。1949年获得自治，于1954年脱离法属印度支那正式成为独立国家，即寮王国。此后在美苏两大强权的暗中角力下，老挝内战爆发，巴特寮（后称老挝人民党）与亲美的寮王国双方打打停停持续了22年。直至1975年12月2日，老挝人民党占领万象，取得了内战胜利，国王西萨旺瓦达纳（Sisavang Vatthana）宣布退位，寮王国正式瓦解，老挝也正式废除君主制，之后成立社会主义的老挝人民民主共和国。



Phat That Luang金塔是老挝人民的宗教精神象征。

老挝跟马来西亚的时差为一个小时，早上五点左右可以看见天边出现鱼肚白。后来我们搬了家，住到与屋主为邻的一座小房子，每每这个时段就会听见屋主的厨房传来响声，六点就会看见屋主夫妇梳洗整齐，拿着供品跪在屋前路边等待着。社区庙宇的和尚们赤着脚，有大有小鱼贯而出，排列整齐沿家挨户诵经祝福并接纳人们的布施。老挝人一般信奉南传上座部佛教，又称为南传佛教。除了一般的政府学校，一些儿童也会在庙宇接受教育。庙宇也是当地村民一切生活的中心。基督徒占老挝人口约1.5%。在这里几年时间里，发现这块土地所缺乏的不是传福音领人归主的人，追根究底是本地教会领袖缺乏圣经神学及真理正确的教导，以致在诠释和讲道出现了很大的错误。这导致信徒在认识圣经教义上有偏差，灵命很难扎根成长，生活工作上难为主做见证，甚至有些信徒因缺乏牧养关怀离开了主。

万象市以外的郊区或其他省分，居民一般的休闲生活都非常简单。首都的生活较多娱乐性，比如可以到毗邻的泰国玩乐休闲。首都的年轻男女大多热爱在家办派对活动，有些晚上需要到餐厅上班，因此探



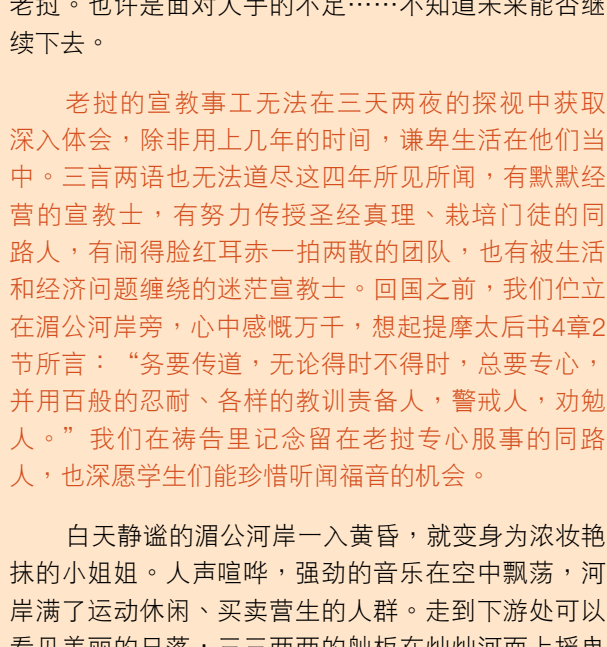
其中一所本地教会，我们参与晚间的中文敬拜和服事。

访相对困难一点。平日教学里，我们都尽量趁上课时段跟学生互动，也会选择在一些华人节庆时办团康活动，与学生联谊。每年圣诞节我们必定举办活动庆祝，希望在诸多宗教法限制底下让学生了解主耶稣降生的意义。几年下来，我们深深感慨，学生的流动性蛮大，学生也许在下一个学期因为某些事就停止来学习了。因此，基督徒老师在学生面前的身教言教，及抓紧时机跟学生间接分享圣经、信仰价值观变得非常重要。

除了教学，我们也有机会跟另一个西方团队配搭，做监狱事工和传福音工作。我们向会说中文的囚犯传福音，也供给他们生活所需物品。每当我们一行人聚集在监狱外的简陋凉亭，等待被安排进去会见囚犯时，我心总有深深感触。我想起圣经所说的，人们不会知道黑夜什么时候来临，所以趁着白日能工作时当珍惜机会好好工作，能说好消息的要快快说，有耳可听的也应当听。回国后的这些日子，听说该西方团队负责人，好些也因某些情况相继被组织安排撤离了老挝。也许是面对人手的不足……不知道未来能否继续下去。

老挝的宣教事工无法在三天两夜的探视中获取深入体会，除非用上几年的时间，谦卑生活在他们当中。三言两语也无法道尽这四年所见所闻，有默默经营的宣教士，有努力传授圣经真理、栽培门徒的同路人，有闹得脸红耳赤一拍两散的团队，也有被生活和经济问题缠绕的迷茫宣教士。回国之前，我们伫立在湄公河岸旁，心中感慨万千，想起提摩太后书4章2节所言：“务要传道，无论得时不得时，总要专心，并用百般的忍耐、各样的教训责备人，警戒人，劝勉人。”我们在祷告里纪念留在老挝专心服事的同路人，也深愿学生们能珍惜听闻福音的机会。

白天静谧的湄公河岸一入黄昏，就变身为浓妆艳抹的小姐姐。人声喧哗，强劲的音乐在空中飘荡，河岸满了运动休闲、买卖营生的人群。走到下游处可以看见美丽的日落，三三两两的舢板在灿灿河面上摇曳而过。船过之处留下长长的水痕，但河面随即恢复平静。深愿宣教士的生命和付出不是船过无痕，埋藏的福音种子在一切条件成熟后，祈求永生的上帝使它破土而出，长成巍巍大树。



入夜后的湄公河岸就是一条长长的夜市。

敖包真能“相会”吗？

小时候常听到一首歌叫《敖包相会》，

“十五的月亮升上了天空啊……

我等待着美丽的姑娘哟，你为什么还不跑来哟啊……”

这真是一幅月下美丽动人的浪漫爱情故事！

可是，这十五的月亮真能照亮周围的黑暗，敖包前的相会真是一场场动人的爱情故事吗？

“敖包”，蒙语意为“土堆，石堆”，在辽阔的草原上常被当作路标、边界，后来逐步演变成祭山神、路神和祈祷丰收、家人幸福平安的象征。

蒙古族的信仰没有教义，属于民间宗教，在中国东北的草原蒙古族又掺杂了一些藏传佛教的元素，喇嘛、寺庙、经幡……在有些蒙古族的家中，也会有祭拜家族姓氏敖包的习俗，就像汉族人家里放佛像一样。所以，他们的宗教非常混杂。

每逢节庆，所有的蒙古族人都会去附近的敖包祭拜，载歌载舞，吃喝宴乐，就连中小学的教师都带头祭拜。根据国家的相关规定，学校一律不能有传播宗教的行为，但国家的法律规定在这里好像失效了。学校全体师生无一幸免——这对信主的孩子来说是莫大的属灵争战。如果不拜，老师就辱骂、暴力殴打学生，甚至有被勒令退学的可能，而家长对这一切暴力行径熟视无睹，认为老师做得对，打得好。

有一位在那里做了十几年福音工作的蒙古族肢体（称之为A），带领了很多蒙族学生信主，尽管如此，他仍不确定这些孩子真实的信仰状况。

有一次，他让一个学生带敬拜，可这个学生非常胆怯地说，“不行，我身上穿着那件衣服，脏！”A马上明白这句话，“脏”是因为她穿了那件，家人去世后做法事时穿的内衣。蒙古人信主后，回避不了他们传统的宗教习俗和礼仪，那是一股强大的灵界势力，想要脱身并不容易。有的家庭孩子生病不是去医院，而是直接送喇嘛寺里让喇嘛念经，邪乎的是，一念经就好，吃药反而好不了。可见，邪灵的能力充斥着这片被撒旦捆绑的土地。

游牧民族的婚姻极为混乱和淫乱，他们没有一夫一妻，夫妻贞洁的概念。早期放牧的时候，家中兄弟姐妹的配偶之间经常轮换，这种肮脏的行为至今都很普遍。

A对于这些事感到无力和沮丧，甚至认为自己服事的这十几年毫无果效。他说要不是神的呼召，不可能留在这里，但他培养出来的学生却没有这样的呼召。我们只能向主祈求：那里需要工人，需要福音。



宣教心路
V旅程

卡汶

宣教士好像一位宣教毅行者，在人生中走完上帝所预备的宣教旅程。重归就像宣教毅行者的休息区，让宣教士可以休息（Rest）、反思（Reflect）和补给（Refuel）所需要的，继续前行，并且达致终点站。在这个休息区内，到底可以如何好好休息？

休息，有时也会带来压力和焦虑。在一个以生产力和成就来衡量人的价值的文化中，休息就是停止生产，是懒惰。没有生产力就是没有价值，没有成就。因此，休息绝对不是一件容易办到的事。唐慕华在《俗世中的安息日操练》提到，即使基督徒群体也受到世界的价值系统束缚，忘记了圣经这个永恒不变的信息：我们有价值，是因为神爱我们。（页22）

重归的宣教士面对着身分的转变，没有某个工作角色后的“我”到底是谁？失去了一个职位后的“我”，价值又何在？重归宣教士在探索的过程中，进入自己的内心世界，触碰自己的真实情感，绝不是一件容易的事情。不过，正正就是这个探索的过程，让我们再次回到创造主的里面，重新体会圣经这个永恒不变的信息：我们有价值，是因为神爱我们。培养一种更好的自尊感，而不以我们是否有用，有多大成就来衡量自己。事实上，休息是让我们从伴随重归而来的焦虑、担心和紧张中释放出来，藉着重新回到神里面，重整自己的生命，认定自己的价值，并继续发现主如何带领着自己重新上路。

最近偶然遇到一本书，名为《以退为进——退休心路V旅程》，是一位退休人士的心路历程之作。在书中，作者指出退休后要继续进步，是需要经历一个心路V旅程。作者的分享令我不禁想到重归宣教士也有相同的经历。当重归的宣教士在内心深处找到依归之后，他就能以真正的自己重新上路，继续向前行。因此，这个从内程（Inward Journey）走向外程（Outward Journey）的V旅程，是重归宣教士在休息中不可或缺的旅程。

*V：形容由外而内，再由内而外的过程。

让重归者《解读我心》

1. 你如何知道自己是在转变的压力之下？¹
2. “Spiritual pathway assessment” <https://acombmethodistchurch.org.uk/wp-content/uploads/2015/07/Spiritual-Pathway-Assessment.pdf>. Accessed 11 August 2021
3. 可用的读物：
 - a. 奥伯格著。林凤英译。《神隐上帝：经历神同在的10个操练》。台湾：校园出版社，2012。
 - b. 唐慕华著。陈永财译。《俗世中的安息日操练》。香港：基督徒学生福音团契，2013。

1 “Common Stress Reactions A Self-Assessment,” https://omh.ny.gov/omhweb/disaster_resources/pandemic_influenza/doctors_nurses/common_stress_reactions.pdf. Accessed 11 August 2021

缓慢前行 迈入成长

2019年四月，我完成了两年在泰国的实习宣教，便随计画返回家乡。感谢神，让我在这实习宣教中经历了宣教士进程的阶段：被神呼召，加入差会，准备前往工场，踏入工场，准备重归以及重新投入家乡。我告别了工场的人事物，继而回到马来西亚，一个土生土长的地方，再以储备宣教士的角色在神学院学习，为未来宣教事奉做准备。

曾经听说宣教士越适应服侍的地区，日后重投家乡时要做的调整也越多。我只不过离开家乡两年，原以为回到成长熟悉的城市，应该不是难事。然而，我发现比想像中复杂，身心灵状态需调适，还要重建对人及周遭环境的安全感。我最大的麻烦是与声音有关。泰国人说话温柔又轻声细语，特别是在公共场所，他们非常介意大声喧哗。我在家乡的餐馆用餐时，人们高谈阔论，电视机、手机铃声等嘈杂的声响迫使我马上逃离现场。即使回到家我也无法获得宁静……我开始不舒服、烦躁，还出现耳鸣的状况。

我也面对了人际关系的冲击。依然记得回到教会聚会时，见到兄弟姐妹，和好些新面孔，都让我感到高兴……但当我的视线移至左前排位置时，发现昔日一起配搭的同工已不在——我在工场服侍期间，他回了天家。昔日我所认识的教会群体有所改变，虽然有不少熟悉的兄弟姐妹，但毕竟分开了两年，这些日子没有共同的经历，于是有了相识又陌生的感觉。

搭地铁或在超级市场时，我不会操作自助结帐机；向员警求助时，我讲不出国语，还被要求我出示身分证；在路上驾驶汽车时，因路线环境生疏而发生了小意外。

回乡两个月后，我带着忐忑的心情抵达神学院。毕竟已有十一年没有念书了，也因过去在工场服侍，不知不觉地与马来西亚本地教会的事奉脱节。我对事奉越来越没有信心，能推的都推掉，抗拒参与任何的事工。课业学习、教会服侍的压力，人际关系、环境与生活的改变，加上家父回天家忧伤的情绪，致使我即迷失又孤单，陷入重重挣扎中……我从未想过重归比初到工场更难适应。虽然我理智上明白这些事都有可能发生，但情感上却未能面对如此剧变。我非常想“家”，那两年日日夜夜建立起情谊的“家”，怀念用当地的语言沟通，怀念当地的一切。

神信实又恩慈，一切都在祂的计画中。我有时像个缺乏耐心的小孩，要求神的同在和全然关注；却又在这段日子里，发现自己宛如一只乌龟缓慢前行，一步一步经历这漫长重归的旅程……因为缓慢，便有了更多聆听、等候和学习的时光。

学院周遭大自然的环境，再次让我看见万事万物都在神的掌管中：万物有序，花开花谢；朝霞升起、晚霞落幕；寒虫入窟鸟归巢……在学院里，我活在信心的群体中，他们以圣经的话语教导喂养我。还有从海外工场回来的老师和同路人，彼此之间有了真正的共鸣，大家互相陪伴和鼓励。过去在工场，我爱煮自己喜欢吃的食物，如今也一样，烹煮工场当地食物成了我前进的力量——就苦了身边同学得充当我料理的白老鼠。神也再次引导我投入教会的服侍，加强我的恩赐能力，提升我的信心。

平凡、真实情况下，我切实体悟耶稣活生生的道成肉身，以及祂那无条件的爱。我曾对这一切重归的冲击深感疲惫，却经历又学习到，在宣教进程不同阶段的风浪中，耶稣基督是我人生唯一的船锚。祂使我扎根在祂里面，重新得力，身心健康迈入成长。



· 踏上宣教路 ·

李东略

主的恩典 夠我用

为了创业，我和太太伍纳贞一同来到巴西里约这个城市。我们和很多华人一样，在这里也经营着餐饮行业。2015年我们夫妇信主了，主的恩典太美丽！祂进入我们的生命，改变了我们对巴西生活的消极态度，更改变了我们的价值观和人生观。我们不再怨悔，对生活反而是充满动力、信心和盼望。我们热心参加教会事奉，这已成为我们生活中重要的一部分。

2018年我们还在经营餐馆生意时，神呼召我们夫妇读神学。经过一段时间的考虑和祷告，我们决定回应神去读神学。在陈牧师的推荐下，我们报读了加拿大环球广播空中神学院的课程。我们所读的神学课程共有15门必修课和3门选修课，修完课程需时四年。人生总是充满挑战……我们读神学后，餐馆的生意一落千丈，甚至到亏本的境况。每天为铺头（餐馆）的开支费尽心思，信心也开始摇摆不定。我心里有很多挣扎。其实神在这时已在我心里动工呼召，但我选择逃避，因仍放不下属世的追求。

困境中，我再次思考我的人生：从前我不愿舍弃的钱财，可以瞬间消失，那我当初所追求的人生目标，还有意义吗？难道我要为了追求今生短暂的财富，而丧失将来极重无比的价值、永恒的国度吗？圣经再一次提醒我：“**一個人不能侍奉兩個主，不是惡這個愛那個，就是重這個輕那個……**”（太6：24）。是的，我要专心事奉主，追求神的国和神的义，这些才有永恒的价值。

这段日子是我人生中极度困难的时刻，我每天祈求神帮助我脱离这困境，但神在很长的一段时间内完全没有任何回应。在一次祷告中，一句经文出现我脑海中：“**我可以差遣誰呢？誰肯為我們去呢？**”于是我说：“神啊！祢是在呼召我吗？祢让我学的功课，我明白了。我愿意作祢的仆人！若这是祢的旨意，请帮助我，让我在一周内将餐馆转让。”我的祈祷终于得到神的回应——一周内餐馆成功转让。这个经历让我更肯定神对我的呼召！

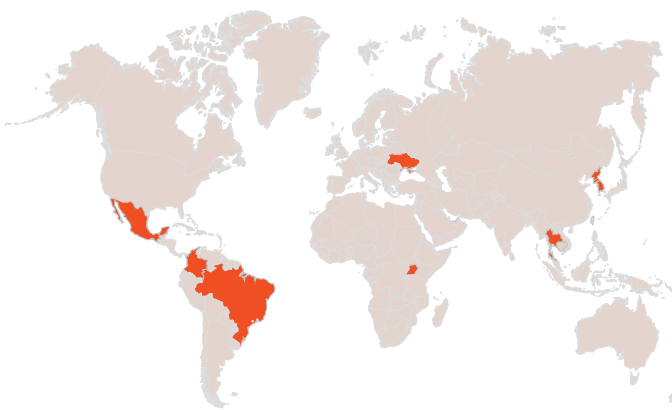
我已放下我的创业梦想，回应神的呼召在本地作传教士，更感恩的是太太与我有同一心志，同心将生命献上为主使用。神藉着困难和环境塑造我，从当初追求自己的人生价值，到现在追求永恒的价值；从当初的逃避，到现在的顺服——原来神早已将负担放在我心里。我亲身经历了华人在此地的苦闷生活，盼望能将福音带给他们。他们真的很需要福音，也只有福音才能改变他们的生命。宣教的路虽困难，但我相信主的恩典一定够用。



華傳

诚邀您成为 本会的同行者

- ✓ 为本会固定恒常代祷
- ✓ 在所属教会／地区举行“为普世宣教祈祷会”（本会可提供资料）
- ✓ 邀请本会的同工到教会／机构分享宣教事工
- ✓ 成为本会义工
- ✓ 定期收阅《华传》期刊（免费）
- ✓ 一次性／每月奉献支持华传各地宣教工场事工项目



(i) 欧亚非区

乌克兰、乌干达、阿联酋

(ii) 中南美区

巴西、墨西哥、哥伦比亚

(iii) 东南亚区

柬埔寨、泰国、韩国

(iv) 创启区



華傳

华人福音普世差传会



奉献表格

我愿意...

- 为本会固定恒常代祷
- 在所属教会/地区举行“为普世宣教祈祷会”
- 成为本会议工
- 定期收阅《华传》期刊
- 邀请本会的同工到教会/机构分享宣教事工
- 一次性/每月奉献支持华传以下项目：
 - 经常费：国际总部 或 _____地区办事处
货币____\$_____
 - 宣教士
货币____\$_____
 - 宣教工场
货币____\$_____
 - 欧亚非区： 乌克兰 乌干达 阿联酋
 - 中南美区： 巴西 墨西哥 哥伦比亚
 - 东南亚区： 柬埔寨 泰国 韩国
 - 创启区
 - 特定事工/项目 _____
货币____\$_____

奉献者资料 (请用中/英文正楷填写)

姓名(英)： _____
 (中)： _____ (先生/小姐/女士/教会/机构)
 电 邮： _____
 联络电话： _____ (住宅) _____ (办公室)
 _____ (手提)
 通讯地址： _____

奉献方式

- 支票奉献 (支票号码： _____)
抬头请写： Gospel Operation International for Chinese Christians
- 银行电汇 (细则请参下)

只供美国本土奉献者使用

- 网上奉献：登入 www.gointl.org (信用卡或 PayPal)
- 信用卡奉献 Visa Master American Express
- 信用卡号码： _____
- 持卡人姓名： _____
- 有效日期至： _____
- 每月奉献 (细则请参下) 一次捐款 (细则请参下)

持卡人签署 _____ 日期 _____
 (须与信用卡签名相符)

使用个人资料同意书

本人同意/不同意华传使用所持有本人/教会/机构的个人资料 (包括姓名、电话号码、传真号码、电邮地址、邮寄地址资料等) 用于活动、课程、招募、宣传推广及邀请、筹款、收集意见等相关讯息。(* 请删去不适用者)

签名 _____ 日期 _____

银行电汇细则

银行名称：
Bank of America
 银行地址：
San Bruno, CA 94066
 Swift代码：
BOFAUS3N
 户口名称：
Gospel Operation International for Chinese Christians
 户口号码：
01234-08462

信用卡奉献细则 (只供美国本土奉献者使用)

每月奉献：

本人现授权 Gospel Operation International for Chinese Christians 由本人之信用卡账户内定期扣除上述之账款，直至本人另行通知为止。本人同意此授权书于本人之信用卡有效期后及获续发新卡时继续生效，并毋须另行填写授权书。

一次捐款：

请于本人之信用卡账户内一次过扣除以上账款。

奉献细则

- 请填妥表格后封口，以邮寄、传真或电邮的方式交至本会办事处。
- 透过网上或信用卡奉献，银行将扣除奉献额4%作手续费。本会只能发出美国政府认可之免费收据。

谢谢您的祷告和奉献以致赐恩的神
 在我们的缺乏上显出格外的恩惠



華傳

華人福音普世差傳會

由全球各差派地區的教會、牧者和基督徒一起連成一個國際性的差傳網絡。現有來自各地的同工約二百位，在全球各地作同文化及跨越文化工作。

Photo by Lode Engelen on Flickr

工作範圍包括：

- 一、推動差傳/差傳教學
- 二、招募和訓練宣教士
- 三、開荒布道/建立教會
- 四、工場拓展/開發
- 五、出版差傳刊物/書籍。

目前全球四大區的十三個宣教工場皆每年擬發展計劃，增加事工及人力，此外還有多個工場等待開發，因此急需積極招募新宣教士加入團隊，拓展天國大業。更需教會認領這些工場，共同參與。

毫不保留、絕不退縮、永不後悔

財政需要

泰國 宣教中心



兒童英語班畢業慶典（後排右二Mai老師）

懇請禱告記念華傳泰國宣教中心的宣教事工，及每季所需\$6910美元的運作經費。所需經費的主要用途，是支付

泰國本地同工薪津、外展事工如第六村及政府屋福音工作物資供應，以及中心恒常運作費等等。目前宣教中心共聘請了五位當地人，分別協助宣教士拓展福音工作及支援宣教中心的恒常運作。Nang負責中心的行政支援，Kunn負責網絡社區發展事工，Mai是英文班老師，還有Ba Ngor及Bucha分別負責中心清潔及保安工作。祈求神賜華傳宣教士與本地同工有美好的團隊配搭事奉，並供應所需的經費！

奉獻支票請寄到華傳國際總部：

**GOSPEL OPERATION
INTERNATIONAL
PO BOX 99 SAN BRUNO
CA 94066 USA**

或本會各地區辦事處。
奉獻請註明“泰國宣教中心”



那一晚，满天星斗。一场轰轰烈烈奋战后的宁静。

“亚伯兰，你不要惧怕！我是你的盾牌，必大大地赏赐你……你向天观看，数算众星，能数得过来吗？”又对他说：“你的后裔将要如此。”踩着尘沙，伫立辽阔天地间，亚伯拉罕知道这不是一道数学题或哲学题，他用信心领受了神温柔的应许。几年之后，神再次明示亚伯拉罕：“我要与你并你世世代代的后裔坚立我的约，作永远的约，是要作你和你后裔的神。”“我要作他们的神，他们要作我的子民”，此处是圣经首次使用神人立约的固定用语，也是在这里，开启了宣教的篇章。

从此，荣耀神圣的使命在蜿蜒圣经历史上步步前行，爬上了各各他山的巅峰，又顺着圣灵降临在新约使徒和教会身上。使命推进福音，继续沿着2000年的历史长河流淌至今。正当大家满盘计画、摩拳擦掌，期许看见又一场宣教大浪潮翻涌之际，新冠肺炎急剧卷起乌云，层层覆盖了世界每一个角落。疫情，宛如一颗硕大无比的休止符，搁在各种宣教计画和策略中间，让许多宣教工作停摆不前。

真的什么都不能做吗？好多年前，长居在阿根廷的拉丁美洲宣教学家 René Padilla，也身处于国际共产革命的主张和天主教解放神学之间，又不满意经由北美宣教士所带来那单单关注于灵魂得救，传统福音派的宣教神学。他决心探讨福音的真义，投身于博士研究，后赢得了欧美宣教界的信任。他的整全宣教的观念影响甚钜甚远，至今未减。
〈忠于福音的宣教斗士C. René Padilla〉

我们又不禁想起，这一个裹足不前的停顿点，是不是一个重新探讨和思索宣教新策略的时机呢？Paul Li本期提供了两篇宣教策略性的好文。他在〈扎根式宣教策略〉里，从圣经出发，阐述何谓扎根式宣教和它可能带来的成果：“扎根式宣教策略并不是别出心裁，而是效法耶稣的脚踪，是以耶稣的大使命为第一导向的宣教策略……它会塑造宣教士像一粒麦子，落在世界各地不同的群体中生根，发芽，开花结果。”Paul Li又将范围缩小，专注给仍处在宣教起步阶段的中国教会寻找有效的宣教策略。他在〈以教会支持为辅，以自养为主的宣教模式〉这样写道：“如今的时代已经不可以照搬十九至二十世纪的宣教策略，宣教策略要与时俱进，在不同的时代找到不同的宣教策略，使宣教事工可以策略性地推进。”

在一片灰蒙蒙充满不确定的时日里，我们欣喜看见仍有宣教士回应呼召携家带着踏上宣教路。〈主的恩典够我用〉又有宣教士暂离工场，接受装备，沉静等待下一次的出发。〈缓慢前行，迈入成长〉

我们知道，福音在全世界的推进全是出于神的心意和作为，从未有一刻停止。我们抱着使命跟随神的引导、宣教先锋们的足迹走到这里，那么下一步又如何呢？是否该站在休止符上再次仰望星空，回到宣教的起点，用信心领受神温柔的应许与祝福？……也许从这一步，到下一步，横跨期间的依然是“谦卑”二字。如王钦慈在〈宣教投入中，“谦卑”的反思〉所说：“……今天，除去我们背后种族、国家、经济、学术、文化的优越感，谦卑地与人同工，可能仍是对我们这些投身于宣教的人，最中肯的提醒！”

寻找那一个你

在那赤道近邻，在那漫溢热带雨林气息的国度，
又或是在那述说著绵长故事的山谷、
大陆平原上，等待一个携带使命的你，
给那一块土地，注入新的生命故事……
等待的那一个，会是你吗？

宣教工场的需要

- **亚洲创啟：** 单身或一对夫妇（跨文化）
- **泰国：** 单身或一对夫妇（宣教中心）
- **柬埔寨：** 单身或一对夫妇（华人事工）
- **哥伦比亚：** 单身或一对夫妇（华人事工）
- **玻利维亚：** 单身或一对夫妇（华人事工 / 跨文化事工管理）
- **乌干达：** 单身或一对夫妇——宣教实习（北部）
华人事工（首都）
青年事工（首都）
宣教中心管理



華人福音普世差傳會
Gospel Operation International

欲知详情，
请联系华传国际总部或
本会各地区办事处

国际总部：

☎ 电话 • 1-650-227-4741

✉ 电邮 • info@gointl.org

